

ارزیابی تفاوت هویت حرفه‌ای حسابرسان با ماهیت تساهل در حسابرسی: آزمون ارزش‌های مبتنی بر هویت اجتماعی

لیلا زمانیان فر^۱

اکرم مبارکی^۲

چکیده:

همواره یکی از آرمان‌های حرفه‌ی حسابرسی، ارتقای سطح اعتبار و هویت حسابرسی و توسعه‌ی ماهیت تخصصی مبتنی بر اصول اخلاقی می‌باشد و معیاری مستقلانه با توجه به مسئولیت اجتماعی بر گردن دارد. اما بنا به نبود معیارهای نظارتی قوی و وجود تفاوت‌های فردی در حسابرسان، همواره این اصول حرفه‌ای دچار تردید قرار می‌گیرد. هویت حرفه‌ای به عنوان ویژگی روانشناسی محسوب می‌شود که بسته به شرایط و دیدگاه حسابرسان می‌تواند تغییر نموده تا جایی که اصول حرفه‌ای حسابرسی را با چالش مواجه نماید. هدف این پژوهش ارزیابی تفاوت هویت حرفه‌ای حسابرسان با ماهیت تساهل در حسابرسی با الهام از نظریه هویت اجتماعی می‌باشد. در این پژوهش ابتدا از طریق معیار درآمد موسسات حسابرسی به دو بخش بزرگ و کوچک بر مبنای میانه دسته بندی شدند و سپس از طریق فرمول کوکران ۲۸۴ نفر به عنوان حجم نمونه انتخاب گردیدند که بسته به تفکیک بر مبنای میانه در هر دو موسسات حسابرسی بزرگ و کوچک شاغل بودند. برای آزمون فرضیه‌های پژوهش نیز از آزمون کولموگروف-اسمیرنوف؛ آزمون تحلیل واریانس و آزمون تعقیبی بونفرونی استفاده شد. نتایج پژوهش نشان داد، هویت حرفه‌ای حسابرسان در موسسات کوچک نسبت به موسسات بزرگ با کیفیت حسابرسی رابطه معکوس، با قضاوت‌های جهت دار و تساهل با صاحبکار ارتباط مثبت و معناداری دارد. این موضوع به معنای آنست که هویت حرفه‌ای حسابرسان بر حسب نظریه هویت اجتماعی در موسسات حسابرسی کوچکتر به دلیل نزدیک شدن به صاحبکار برای گرفتن کار حسابرسی صورت‌های مالی شان، باعث می‌گردد هویت حرفه‌ای شان تحت تاثیر قرار بگیرد و باعث کاهش ماهیت حرفه‌ای حسابرسی گردد.

کلیدواژه: هویت حرفه‌ای حسابرس، نظریه هویت اجتماعی، تساهل در حسابرسی.

۱. پژوهشگر پسا دکتری حسابداری، گروه حسابداری، دانشگاه آزاد اسلامی واحد شاهروд، شاهرود، ایران، نویسنده مسئول، ایمیل: 1.zamanianfar@yahoo.com

۲. دانشجوی دکتری حسابداری، گروه حسابداری، واحد ماهشهر، دانشگاه آزاد اسلامی، ماهشهر، ایران

۱- مقدمه

به طور کلی، مطالعات پیشین نشان می‌دهند که مؤسسه‌های حسابرسی با کیفیت بالاتر، حسابرسی‌های با کیفیت بالاتر را ارائه می‌کنند، که به نوبه خود منجر به نتایج منفی کمتر حسابرسی (یعنی ارائه مجدد) و صورت‌های مالی با کیفیت بالاتر می‌شود (استیست و همکاران^۱، ۲۰۲۲). همچنین، سرمایه‌گذاران چنین باور دارند زمانی که مدیریت مؤسسه‌های حسابرسی بر حسابرسان نفوذ داشته باشند، کیفیت اطلاعات حسابرسی شده به طور چشمگیری کاهش پیدا می‌کند (دهاویل و همکاران^۲، ۲۰۰۸؛ لامبرت و همکاران^۳، ۲۰۰۷). بررسی‌ها حاکی از آن است که کیفیت حسابرسی در تمام سطوح کارکنان بر نتایج قبل مشاهده حسابرسی تأثیر دارد. این موضوع نشان می‌دهد که مؤسسه‌های حسابرسی نه تنها از داشتن مدیریت با کیفیت بالا بلکه از داشتن کارکنان با کیفیت بالا نیز سود می‌برند. این امر اهمیت نیروهای واحد شرایط و حرفة ای را در حسابرسی با کیفیت بالا نشان می‌دهد (استیست و همکاران، ۲۰۲۲). از طرف دیگر، خدمات حسابرسی از یک ارزش ویژه برخوردار هستند، که به دلیل وجود ارتباط متقابل بین حسابرسان با صاحبکاران منجر به استفاده‌ی بهینه‌ی صاحبکاران از حسابرسی‌های انجام شده می‌شود و می‌توانند از مشاوره‌های حسابرسان برای ارتقای سطح تصمیم‌گیری‌های خود استفاده نمایند. (هیردا و لاول^۴، ۲۰۱۳). افزون بر این، هر صاحبکار ترجیح می‌دهد، رویکرد رابطه‌ای با حسابرسان خود برقرار نماید (فونتایتی و پیلوتی^۵، ۲۰۱۲). در عین حال تمایل دارند تا یک حسابرس معقول و متعهد داشته باشند (اوهمن و همکاران^۶، ۲۰۱۲). مطالعه حاضر این موضوع را از طریق بررسی تاثیر هویت حسابرس تحت تاثیر صاحبکار بر بی‌طرفی حسابرس و کیفیت حسابرسی از طریق به کارگیری نظریه هویت اجتماعی بر رابطه حسابرس - صاحبکار، مورد بررسی قرار می‌دهد. بامبر و لایر^۷ (۲۰۰۲، ۲۰۰۷) باور دارند که حسابرسان با صاحبکارانشان شناخته می‌شوند و این رابطه بی‌طرفی حسابرس را کاهش می‌دهد، زیرا این دست از حسابرسان تمایل دارند تا رضایت صاحبکارانشان را بدست آورند. این مطالعه با بررسی مجموع وسیعی از رفتارها، این نوع مطالعات را بسط می‌دهد. به طور خاص، این پژوهش بدین موضوع می‌پردازد که آیا تاثیرات رابطه حسابرس - صاحبکار، کیفیت حسابرسی را کاهش می‌دهد یا خیر. کاهش کیفیت حسابرسی در این مطالعه شامل صرفه جویی‌های ساعات حسابرسی در صورت‌های مالی شرکت‌هایی که ارتباط قبلی با صاحبکارشان نداشته‌اند و در واقع از منظر غیراخلاقی بودن عمل حسابرسان آن را بررسی می‌نماید. مطالعات قبلی نشان می‌دهند که کاهش کیفیت حسابرسی عمده‌تا به

-
1. Sticeet al.
 2. Dhaliwal et al.
 3. Lambert et al.
 4. Herda and Lavelle
 5. Fontaine and Pilote
 6. Ohman et al.
 7. Bamber and Iyer

دلیل فشار برنامه‌زمان‌بندی است (کورام و همکاران^۱، ۲۰۰۳؛ اوتلی و پیرسی^۲، ۱۹۹۶؛ پیرسی و سوبنی^۳، ۲۰۰۴؛ ولیت و پیچ^۴، ۱۹۹۶). هر چند، سیانسی و براستاکر^۵ (۲۰۰۹)، چنین باور دارند که ساز و کار اصلی در کاهش کیفیت حسابرسی، ویژگی‌های شناختی حسابرسان در کنترل فشار و استرس ناشی از برنامه ریزی‌های زمان‌بندی شده می‌باشد که باعث می‌شود عملکردهای حسابرسان تحلیل رود. در واقع به دلیل وجود این فشارهای روانی، حسابرسان تلاش می‌کنند از طریق اتکا به تجربه و تخصص‌شان بررسی‌های مدارک و شواهد صاحبکاران را صرفًا با بررسی‌های سطح انجام می‌دهند، چرا که معتقدند هستند با این بررسی‌ها می‌توانند در زمان صرفه‌جویی نمایند. از طرف دیگر، از آن جایی که صاحبکاران به دنبال حسابرسانی هستند که هم راستا با عملکردهای خودشان حرکت کنند و اظهار نظرهای مقبولی برای آن‌ها ارائه نمایند، معمولاً به دنبال شناسایی این گونه حسابرسان هستند، در نتیجه‌این موضوع باعث کاهش کیفیت حسابرسی صورت‌های مالی می‌شود. در واقع یکی دیگر از ابعاد این پژوهش هویت صاحبکار-حسابرس می‌باشد. به عبارت دیگر، این مطالعه همچنین مدل هویت حسابرس-صاحبکار را که توسط بamber و لایر^۶ (۲۰۰۷)، ارائه شده است، از منظر نظریه هویت اجتماعی (Tajfel و Turner^۷، ۱۹۸۵) و همکاران^۸ (۱۹۸۷) مورد بررسی قرار می‌دهد. این مطالعه همچنین با توجه به‌این موضوع که حسابرسانی که در موسسات با اندازه‌ی بزرگتر مشغول به کار هستند یا خیر، پژوهش باamber و لایر (۲۰۰۷) را بسط و توسعه می‌دهد. باamber و لایر (۲۰۰۷) نشان دادند که هویت حرفه‌ای و شغلی تاثیرات منفی هویت حسابرس-صاحبکار بر کیفیت حسابرسی را بی‌اثر می‌کند و نشان می‌دهد که جایجایی حسابرس می‌تواند روش مفیدی برای کاهش تاثیرات منفی هویت صاحبکاران، تلقی شود. مطالعه حاضر درباره هویت حسابرس-صاحبکار از دو منظر از اهمیت بسزایی برخوردار می‌باشد. ابتدا، در حالی که مطالعات پیشین، تاثیرات چنین هویتی را بر بی‌طرفی حسابرس مورد بررسی قرار می‌دهد (بamber و لایر، ۲۰۰۲؛ استیفنچاک و همکاران^۹، ۲۰۱۲) هیچ شاهدی وجود ندارد که هویت حسابرسان مشغول در موسسه‌های حسابرسی با اندازه‌ی بزرگتر (BIG 4) از طریق صاحبکاران تحت تاثیر قرار بگیرد. در حالی که مطالعات پیشین تایید می‌نمایند که هویت حسابرسان از طریق صاحبکاران، تنها زمانی معضل و مشکل ایجاد می‌کند که اندازه صاحبکاران، بزرگ باشد (اسوانبرگ و اوهمن^{۱۰}، ۲۰۱۵). در واقع این فرضیه که حسابرسان شاغل در موسسات با اندازه کوچکتر ممکن است هویتشان تحت تاثیر صاحبکاران قرار بگیرد، نیز از اهمیت برخوردار

1. Coram et al.
2. Otley and Pierce
3. Pierce and Sweeney
4. Willett and Page
5. Cianci and Biersteker
6. Bamber and Iyer
7. Tajfel and Turner
8. Turner et al.
9. Stefaniak et al
10. Svanberg and Ohman

است، چرا که اگر صاحبکاری نداشته باشند، نمی‌توانند با سایر موسسات رقابت نمایند و احتمالاً مجبور به تعامل با آن‌ها نیز می‌باشند (اندرسون گاف و همکاران^۱، ۲۰۰۱، اوتی و پیرسی^۲، ۱۹۹۶) و همین موضوع سبب می‌شود که رابطه قوی با صاحبکاران برقرار و نرخ جابجایی حسابرسان، کاهش و دوره‌ی تصدی آن‌ها افزایش پیدا کند (هربوهن^۳، ۲۰۰۴). اگر نرخ جابجایی حسابرسان در موسسات حسابرسی با اندازه‌ی کوچکتر پایین باشد، حسابرسان فرصت بیشتری در اختیار دارد تا روابط صمیمانه تری با صاحبکاران برقرار سازند و همین موضوع به بی‌طرفی آن‌ها آسیب می‌زند. همچنین دلایل زیادی وجود دارد که عدم بی‌طرفی در نتیجه کاهش کیفیت حسابرسی، برای موسسات حسابرسی با اندازه‌ی کوچکتر می‌تواند تهدید جدی تلقی شود. کارلیسل و همکاران^۴ (۲۰۲۲) بیان نموده اند، مطالعات حسابداری نشان می‌دهد که حسابرسانی که به طور فزاینده با مدیریت صاحبکار در سطح بالا، تعامل دارند، در تعاملات خود با صاحبکاران، موقعیت‌های پایین‌تری را حفظ می‌کنند. در واقع، حسابرسان اغلب برای انجام مسئولیت‌های حرفه‌ای خود تلاش می‌کنند و در عین حال صاحبکاران را مورد توجه قرار می‌دهند.

افزون بر این، هویت حرفه‌ای به عنوان یکی از اشکال هویت اجتماعی، بخشی از هویت کلی فرد محسوب می‌شود که با موقعیت فرد در جامعه، تعامل با سایرین و تفسیر تجارب خود مرتبط است (مک‌کرا و همکاران^۵، ۲۰۱۴). از سوی دیگر، جایگاه و منزلت هر حرفه با هویت اجتماعی آن حرفه ارتباط دارد و احساس هویت حرفه‌ای، غرور و رضایتمندی را در اعضای حرفه ایجاد می‌کند، مشارکت آنان را در دستیابی به اهداف حرفه ارتقا می‌بخشد، باعث ایجاد همبستگی در اعضای حرفه می‌شود و نقش مهمی در انسجام، وحدت و قدرت حرفه‌ای دارد (عارف منش و موسوی، ۱۴۰۱). حسابرسانی که از هویت حرفه‌ای برخوردارند، به اصول و روابط حرفه پایبندند و اهداف و رفتار خود را با اهداف، استانداردها، اصول و قواعد حرفه حسابرسی همسو می‌نمایند (هاشمی و همکاران، ۱۳۹۵). همچنین، به اعتقاد سوانبرگ و همکاران^۶ (۲۰۱۹) حسابرسان با هویت حرفه‌ای قوی به مشتریان خود آسان نمی‌گیرند، زیرا نه تنها انگیزه قوی احساس می‌کنند، بلکه حسابرسی برای آن‌ها وظیفه اخلاقی محسوب می‌شود که باید در آن بی‌طرفانه عمل نمایند. گانز و گانز^۷ (۲۰۰۷) بیان نموده اند حسابرسانی که از هویت حرفه‌ای برخوردارند، احتمالاً تحت تأثیر ماهیت رابطه حرفه-صاحبکار نیستند و تعهد حسابرسان به حرفه می‌تواند آن‌ها را از جانبداری‌های آگاهانه یا ناآگاهانه حفظ نماید. بر همین اساس، یوسفی شارمی و بنی مهد(۱۳۹۸) بر این باورند که با توجه به این که نقش حسابرسی در جامعه، اطمینان دهی به گزارش‌های مالی شرکت‌ها و انعکاس واقعی عملکرد شرکت‌ها است، استقلال حسابرس ضروری است. اتخاذ

1. Anderson-Gough et al.

2. Otley and Pierce

3. Herbohn

4. Carlisle et al.

5. McCrae et al.

6. Svanberg et al.

7. Gun and Gun

تصمیمات اقتصادی و تخصیص بهینه منابع، بدون وجود اطلاعات قابل اعتماد، شدنی نیست. حسابرسان باید مستقل باشند تا جامعه از بی‌طرفی آنان اطمینان حاصل نماید. همچنین، با توجه به این که گزارش حسابرسی در فرآیند تصمیم‌گیری استفاده کنندگان از صورت‌های مالی به عنوان یکی از اطلاعات سودمند لحاظ می‌شود، اظهارنظر حسابرس باید بی‌طرفانه باشد. مطالعات نشان داده است که حسابرسان در طی فرآیند حسابرسی، واکنش‌های احساسی گوناگونی نسبت به صاحبکار (به عنوان نمونه، حس خوش‌بینی نسبت به صاحبکار) یا هر یک از عناصر مربوط به محیط کاری نشان می‌دهند که این امر، در ادامه سبب خطا در قضاوت حرفه‌ای آنان می‌شود. (رجبعی زاده، ۱۳۹۷). از سوی دیگر و با توجه به این که صورت‌های مالی حسابرسی شده برای سرمایه‌گذاران و اشخاص ذینفع در تجزیه و تحلیل اطلاعات حسابداری منبع مهمی از اطلاعات شرکت محسوب می‌شود، بنابراین، کیفیت حسابرسی اهمیت ویژه‌ای دارد. بر این اساس، اسمیت و امرسون^۱ (۲۰۱۷) نشان داده اند، حسابرسان مسئول بررسی صورت‌های مالی شرکت‌ها هستند و نظر خود را در مورد این موضوع بیان می‌کنند که آیا بیانیه‌ها به طور منصفانه از تمام جنبه‌های با اهمیت، موقعیت مالی شرکت را در تاریخی خاص نشان می‌دهند یا خیر. بنابراین، حسابرسان، نقشی حیاتی در فرآیند گزارشگری مالی و متعاقباً در عملکرد مؤثر سازمان‌ها در سراسر جهان ایفا می‌نمایند. همچنین، مطالعات انجام شده در حوزه‌های روانشناسی و حسابرسی، باعث توجه روزافزون به نقش و اهمیت هویت حرفه‌ای افراد در تصمیم‌گیری‌ها شده است. حسابرسان در هر کار حسابرسی، ویژگی‌های حرفه‌ای خود را به کار می‌گیرند و هویت حرفه‌ای حسابرسان به عنوان یک ویژگی رفتاری و روانشناسی محسوب می‌شود که می‌تواند در ارتقای سطح کیفیت حسابرسی انجام گرفته بسیار موثر باشد و به ارتقای سطح شفافیت مالی شرکت‌ها و کاهش عدم تقارن اطلاعاتی شرکت‌ها کمک نماید و باعث تقویت موقعیت راهبردی صاحبکاران در بازار سرمایه گردد (ولیان و همکاران، ۱۴۰۱). با توجه به مجموع آن چه گذشت، مطالعه حاضر به دنبال ارزیابی تفاوت هویت حرفه‌ای حسابرسان با ماهیت تساهله در حسابرسی: آزمون ارزش‌های مبتنی بر هویت اجتماعی است. هدف این مطالعه در درجه نخست، توسعه و بسط مطالعات رفتاری در حوزه حسابرسی و در درجه دوم، مطالعه تفاوت هویت حرفه‌ای حسابرسان در موسسات حسابرسی با اندازه کوچک و بزرگ است. همچنین، مطالعه حاضر گامی در پر کردن خلاصه مطالعاتی مرتبط با مطالعات رفتاری در حسابرسی با تمرکز بر چهار موضوع هویت حرفه‌ای حسابرس، کیفیت حسابرسی، قضاآت‌های حسابرس، تساهله حسابرس با صاحبکار محسوب می‌شود که بر اساس دانسته‌های پژوهشگر کمتر مورد توجه پژوهشگران پیشین قرار گرفته است. همچنین، نتایج، نشان خواهد داد که هویت حرفه‌ای حسابرس تا چه اندازه بر کیفیت حسابرسی، قضاآت‌های حسابرس، تساهله حسابرس با صاحبکار تأثیر می‌گذارد و می‌تواند اطلاعات سودمندی را برای برنامه‌ریزی‌ها و سیاست‌گذاری‌های مرتبط با حوزه حسابرسی و تدوین خطمنشی‌های حسابرسی فراهم می‌کند. در ادامه، ابتدا مبانی نظری مرتبط شرح داده شده و پژوهش‌های انجام شده مرور

1. Smith and Emerson

می‌شود. سپس فرضیه‌ها و روش‌شناسی پژوهش بیان شده و در نهایت یافته‌ها و نتیجه‌گیری ارائه خواهد شد.

۲- مبانی نظری

۲-۱- هویت حرفه‌ای حسابرس و کیفیت حسابرسی

به طور کلی، کیفیت حسابرسی به طور گسترده در ادبیات پیشین مورد بررسی و بحث قرار گرفته است (مانند آبدیا^۱، ۲۰۱۹؛ کامرن و همکاران^۲، ۲۰۱۸، کریستنسن و همکاران^۳، ۲۰۱۶). همچنین، برای چندین دهه، پژوهشگران تلاش کرده اند، کیفیت حسابرسی و عوامل تعیین کننده آن را بررسی نمایند. نتیجه ای که می‌توان از بررسی مطالعات قبلی به دست آورد این است که اتفاق نظر کمی در مورد چگونگی تعریف این مفهوم وجود دارد (چی و همکاران^۴، ۲۰۲۲). در واقع، دیدگاه‌های مختلفی در مورد کیفیت حسابرسی وجود دارد، و بسته به دیدگاه انتخاب شده (به عنوان نمونه، کاربران، قانون گذاران، جامعه، مشتری، مؤسسات حسابرسی)، کیفیت حسابرسی احتمالاً به شکل متفاوتی تعریف، توصیف و ارزیابی می‌شود (کچن و همکاران^۵، ۲۰۱۳). از سوی دیگر، در مورد هویت حرفه ای، مطالعات پیشین اکثراً بر مشوق‌های مالی (دهالیوال و همکاران^۶، ۲۰۰۸؛ هانکنبراک و نیلسون^۷، ۱۹۹۶؛ هاینیس و همکاران^۸، ۱۹۹۸؛ هولینگسورث و لی^۹، ۲۰۱۲) کادوس و همکاران^{۱۰}، ۲۰۰۳؛ مای‌هو و همکاران^{۱۱}، ۲۰۰۱) تمرکز داشتند و توجهی به نیروهای اجتماعی مانند روابط شخصی مبتنی بر شناخت با صاحبکاران شده است. نظریه هویت اجتماعی، یک چهارچوب نظری برای بررسی و استگی غیرمالی ارایه و چنین باور دارد که هویت اجتماعی افراد در نتیجه‌ی فرآیند ادراکی خود فرد نسبت به نقشی شکل می‌گیرد که در اجتماع ایفا می‌نماید و گروهی که خود را متعلق به آن می‌داند (ون‌کنیپنبرگ و همکاران^{۱۲}، ۲۰۰۴). به عبارت دیگر، زمانی که افرادیک هویت اجتماعی خلق می‌کنند، خودشان را براساس شهرت، سازمان، خانواده، ملیت یا سن، به گروه خاصی متعلق می‌دانند. افراد می‌توانند به طور همزمان خود را در گروه‌های مختلف جای دهند (مارکوس و ورف^{۱۳}، ۱۹۸۷). موسسات حسابرسی (لایر و همکاران^{۱۴}، ۱۹۹۷)

-
1. Aobdia
 2. Cameran et al.
 3. Christensen et al.
 4. Che et al.
 5. Knechel et al.
 6. Dhaliwal et al.
 7. Hackenbrack and Nelson
 8. Haynes et al.
 9. Hollingsworth and Li
 10. Kadous
 11. Mayhew et al.
 12. van Knippenberg
 13. Markus and Wurf
 14. Iyer et al.

و حسابرسان (Bamber و Iyer¹، ۲۰۰۷) را می‌توان نمونه‌ای از هویت‌های اجتماعی محسوب نمود. هویت اجتماعی، نحوه تفکر و عملکرد افراد را جهت، و این احتمال را افزایش می‌دهد که افراد هنجرها و ارزش‌های گروه را درونی سازند (Limbek و Wilson²، ۱۹۹۸). بر مبنای ماهیت هویت اجتماعی، تعریف فرد از خودش دریک گروه منجر می‌شود که علائق جمعی بر علاقه فردی برتری پیدا کند (Ashforth و Mael³، ۱۹۸۹؛ Di Cremer و Van Vugt⁴، ۱۹۹۹؛ Dutton و Mael⁵، ۱۹۹۴؛ Hogg و Terry⁶، ۲۰۰۰). بنابراین بر مبنای این رویکرد، حسابرسانی که با صاحبکارانش شناخته می‌شوند تحت تاثیر نظریه هویت اجتماعی قرار می‌گیرند. اما این نظریه با ماهیت حرفه‌ی کار حسابرسی تا حدی در تناقض است. به‌این معنا که اگر حسابرس تابع تصمیمات صاحبکار باشد، هویت حرفه‌ای اش دچار خدشه می‌شود. بر اساس نتایج پژوهش‌هایی همچون میل و Ashforth⁷ (۱۹۹۲)؛ Wan-Huggins و Mael⁸ (۱۹۹۸)؛ Bamber و Iyer⁹ (۲۰۰۷) و استفانیاک و همکاران^{۱۰} (۲۰۱۲) معمولاً حسابرسانی که توان رقابتی کمتر در بازار حسابرسی دارند، تلاش می‌نمایند خود را به صاحبکاران برای دریافت کار حسابرسی نزدیک نمایند و براین مبنای تمایل دارند تا در راستای علائق صاحبکاران حرکت کنند و این دسته از حسابرسان به اطلاعات نخستین و ناچیز صاحبکاران در خصوص کنترل داخلی و افسایی اسناد حسابداری اکتفا می‌کنند. تفاوت‌های مهم بین موسسه‌های با اندازه‌ی بزرگتر یا اصطلاحاً Big 4 با سایر موسسه‌های حسابرسی، که دلیل اصلی انجام این مطالعه می‌باشد، نقطه تفاوت بین هویت‌های حسابرسان است. موسسه‌های با اندازه بزرگتر معمولاً به دلیل داشتن سهم بیشتری از بازار حسابرسی تلاش می‌نماید، جایگاه خود را از طریق حفظ کیفیت‌های حسابرسی و به کارگیری حسابرسان متخصص حفظ نمایند و کمتر به دنبال وابستگی به صاحبکاران برای حسابرسی صورت‌های مالی شان می‌باشند. این گونه موسسات معمولاً با شناخت نیازهای بازار، سهامداران و سرمایه‌گذاران دانش تخصصی خود را به روز نگه می‌دارند و تلاش می‌کنند سطح کیفیت حسابرسی‌های انجام شده را بالا نگه دارند. آن‌ها معمولاً برنامه‌های بهتری برای زمان‌بندی حسابرسی صورت‌های مالی مدoven می‌کنند و ساعات کار تعریف شده‌ای نیز دارند (Blokdyk و Mael¹¹، ۲۰۰۶). موسسات حسابرسی بزرگ معمولاً با صاحبکاران بزرگ که در صنایع مختلف سروکار دارند، همکاری می‌نمایند، و هدف و نیت هر دو طرف، تخصصی و مبتنی بر دیدگاه‌های مشاوره‌ای حسابرسان در راستای توسعه سیاست‌ها و ساز و کارهای مالی و حاکمیتی این گونه شرکت‌ها می‌باشد (اوكیف و

1. Bamber and Iyer
2. Lembke and Wilson
3. Ashforth and Mael
4. De Cremer and Van Vugt
5. Dutton et al.
6. Hogg and Terry
7. Mael and Ashforth
8. Wan-Huggins et al.
9. Stefaniak et al.
10. Blokdyk et al.

وستروت^۱، ۱۹۹۲). بر مبنای نتایج تجربی مطالعاتی همچون بیکر و همکاران^۲ (۱۹۹۸)، چن و همکاران^۳ (۲۰۰۵)؛ زئو و ادلر^۴ (۲۰۰۸) و اسوانبرگ و اوهمن^۵ (۲۰۱۵) مشخص می‌شود، که موسسه‌های حسابرسی بزرگتر از عملکرد بالاتری نسبت به سایر موسسات حسابرسی برخوردار می‌باشند. تفاوت در جایگاه بازار بین موسسات حسابرسی با سایر موسسه‌های حسابرسی دارای اندازه‌ی کوچکتر در مطالعات مختلف مبنای کیفیت کاری حسابرسی قرار گرفته است. فرانسیس و همکاران^۶ (۲۰۱۳) دریافتند تا زمانی که سهم بازار به طور مساوی بین چهار موسسه بزرگ تقسیم می‌شود، رابطه مثبت بین سهم بازار موسسات حسابرسی و کیفیت حسابرسی مشاهده می‌شود. همچنین می‌توان چنین نتیجه گرفت که موسسه‌های حسابرسی با موقعیت ضعیف در بازار، از مشکلات نسبتاً بیشتری در داشتن کیفیت بالای حسابرسی رنج می‌برند. در سایر موسسه‌های حسابرسی، روابط پذیری اندکی در بین شرکت‌ها وجود دارد. در تحت این شرایط موسسه‌های حسابرسی کوچکتر تلاش می‌کنند با ایجاد رابطه بلند مدت با صاحبکاران، سهم بیشتری از بازار حسابرسی به خود اختصاص دهند و این موضوع می‌تواند به بی‌طرفی حسابرس آسیب وارد نماید. به علاوه، مطالعات قبلی نشان داد که قدرت چانه زنی صاحبکاریک عامل مهم و تاثیرگذار بر اظهارنظر حسابرس محسوب می‌شود (لای^۷، ۲۰۱۳). در واقع، حسابرسان موسسات حسابرسی کوچکتر در مقایسه با حسابرسان موسسات حسابرسی بزرگتر به دلیل وجود فشار رقابتی در بازار حسابرسی در مقابل انتظارات صاحبکاران، از خود مقاومت کمتری نشان می‌دهند و این موضوع استقلال حسابرسی را کاهش می‌دهد (بون و همکاران^۸، ۲۰۱۰). مطالعات پیشین با رویکردهای کمی و بررسی ارتباط متغیرهای تاثیرگذار در کیفیت حسابرسی، اهمیت صاحبکاران را به عنوان درآمدی برای موسسات حسابرسی قلمداد نموده و میزان حق‌الزحمه‌ی حسابرسان را به عنوان بخشی از هزینه‌های صاحبکاران مشخص کرده اند (هولینگورث و لی^۹، ۲۰۱۲) و این بدان معناست که صاحبکاران دارای شرکت‌های کوچک برای موسسه‌های حسابرسی کوچک از اهمیت زیادی برخوردار می‌باشند. در نتیجه، حقیقت این است که سایر موسسه‌های حسابرسی با صاحبکاران متوسط و کوچک ضرورتاً بدین معنا نیست که برای آن‌ها اهمیت قائل نشوند. به همین دلیل، می‌توان چنین انتظار داشت که حسابرسان در سایر موسسه‌های حسابرسی که از طریق صاحبکارانشان به دلیل شرایط بازار شناخته می‌شوند، کیفیت حسابرسی کمتری را ممکن است به دلیل وجود انتظارات صاحبکاران ایجاد نمایند، چرا که این احتمال وجود دارد.

1. O'Keefe and Westort

2. Becker et al.

3. Chen et al.

4. Zhou and Elder

5. Svanberg and Ohman

6. Francis et al.

7. Lai

8. Boone et al.

9. Hollingsworth and Li

که حسابرسان در موسسات حسابرسی کوچکتر، شرایط حسابداری و انتظارات صاحبکاران را به راحتی بپذیرند. بنابراین می‌توان فرضیه اول را به صورت زیر بیان نمود:

فرضیه اول بین هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی کوچکتر نسبت به هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی بزرگتر با کیفیت حسابرسی تفاوت معناداری وجود دارد.

۲-۲- هویت حرفه‌ای حسابرسی با قضاوت‌های حسابرسی

به طور کلی، بررسی نظرات حسابرسان در مورد کیفیت حسابرسی از اهمیت برخوردار است، زیرا حسابرسان افرادی هستند که حسابرسی را انجام می‌دهند و در مقایسه با سایر ذینفعان حسابرسی از دیدگاه جامع تری نسبت به فرآیند حسابرسی برخوردارند. مهمتر از آن، چگونگی درک یک حسابرس از کیفیت حسابرسی به احتمال زیاد تأثیر عمده‌ای بر رفتارهای وی در فرآیند حسابرسی خواهد داشت و این رفتارها نتیجه حسابرسی را تعیین می‌کند (بریوت و همکاران^۱، ۲۰۱۸) و همان طور که توسط لیکرمن^۲ در گزارش برایدون^۳ (۲۰۱۹) اشاره شده است، در حسابرسی، مانند سایر فعالیت‌های حرفه‌ای، کیفیت آن چه درک می‌شود برای توسعه قضاوت حرفه‌ای بسیار مهم است.

مطالعات پیشین چندین رفتار را به عنوان کاهش کیفیت حسابرسی شناسایی نموده اند از جمله، پذیرش توجیحات صاحبکاران در ارتباط با نبود اسناد و مشکلات صورت‌های مالی (کورام و همکاران^۴، ۲۰۰۳؛ پیرسی و سوینی^۵، ۲۰۰۴؛ ویلیت و پیج^۶، ۱۹۹۶)؛ بررسی سطحی اسناد و مدارک صاحبکاران (کلی و مارگاهیم^۷، ۱۹۸۷؛ دالتون و کلی^۸، ۱۹۹۷)؛ عدم بررسی به کارگیری نامناسب اصول حسابداری در جهت منفعت طلبی (مکنایر^۹، ۱۹۹۱؛ اوتلی و پیرسی^{۱۰}، ۱۹۹۶). به علاوه، سایر مطالعات، برخی از رفتارهای منتهی به کاهش کیفیت حسابرسی را مورد شناسایی قرار دادند که عبارتند از سرهمندی کردن کارها (کورام و همکاران، ۲۰۰۳؛ پیرسی و سوینی^{۱۱}، ۲۰۰۴)؛ اتکا به کنترل داخلی صاحبکاران (پیرسی و سوینی، ۲۰۰۴)؛ عدم پیگیری موضوعات سوال برانگیز (مکنایر، ۱۹۹۱)؛ قطع همکاری قبل از موعد مقرر (آلدرمن و

-
1. Brivot et al.
 2. Likierman
 3. Brydon
 4. Coram et al.
 5. Pierce and Sweeney
 6. Willett and Page
 7. Kelley and Margheim
 8. Dalton and Kelley
 9. McNair
 10. Otley and Pierce

دیتریک^۱، ۱۹۸۲). در واقع کاهش کیفیت حسابرسی ارتباط تنگاتنگی با فشار زمان رسیدگی^۲ در موسسه‌های حسابرسی دارد و این فشار، دلیل اصلی بسیاری از رفتارها محسوب می‌شود. کاهش کیفیت حسابرسی همچنین از جانب حسابرسان به عنوان روشی برای صرفه جویی در زمان تلقی می‌گردد، اما سیانسی و بیرستاکر^۳ (۲۰۰۹)، راه حل جایگزینی برای بررسی این پدیده پیشنهاد نمودند. آن‌ها نشان دادند که فشار زمان رسیدگی باعث می‌شود تا حسابرسان دست به قضاوت‌های جهت دار بزنند. در این دست از حسابرسان، کاهش کیفیت حسابرسی به کرات به چشم می‌خورد. این قضاوت‌های جهت دار بدین معنا است که حسابرسان، از کنار اطلاعات منفی به راحتی عبور و بر اطلاعات مثبت درباره روش‌های حسابداری صاحبکاران، و کنترل داخلی آن‌ها تکیه می‌کنند. حسابرسان چنین باور دارند که با این کار در زمان صرفه جویی نموده و هیچ تاثیری بر روی رسیک حسابرسی ندارد. سیانسی و بیرستاکر (کوندا، ۱۹۹۹) در واقع این نظریه باور دارد که افراد با اهداف جهت دار، دست به جستجوهای جهت دار و پر اهمیت نشان دادن شواهد و مدارک حمایت کننده از نتیجه‌گیری مورد نظر، می‌زنند (دیتو و همکاران^۴، ۱۹۹۸؛ لاندگرین و پریسلین^۵، ۱۹۹۸).

همچنین، حسابرس ممکن است از طریق ارتباط و مذاکره پذیرای فشارهای صاحبکار باشد (سالتریو^۶، ۲۰۱۲). در نتیجه، یک حسابرس فردی با معضل ذاتی تضاد منافع احاطه شده است (مک‌نیر^۷، ۱۹۹۱) که می‌تواند درک او را از کیفیت حسابرسی شکل دهد (بریوت و همکاران^۸، ۲۰۱۸). در راستای نظریه استدلال انگیزشی، مطالعات شواهدی ارائه کرده است که حسابرسان با اتکا به‌این استدلال‌ها به انتظارات ارائه شده توسط صاحبکاران، تن در می‌دهند (بیرستاکر و همکاران^۹؛ گلور و همکاران^{۱۰}، ۲۰۰۵؛ هاینس و همکاران^{۱۱}، ۱۹۹۸). اهمیت این نظریه در شباهت‌این نوع از حسابرسان بر تمایل و رغبت برای تحقق اهداف شرکت‌های وابسته به آن‌ها زمانی نمود پیدا می‌کند که حسابرسان با صاحبکارانشان شناخته شوند و این موضوع به دلیل کاهش استقلال حسابرسان باعث کاهش کیفیت حسابرسی‌ها می‌گردد. به طور مشابه، دیتز^{۱۲} (۱۹۹۵)، دریافت که حسابرسانی که از طریق صاحبکارانشان شناخته می‌شوند، احتمال زیادی

-
1. Alderman and Deitrick
 2. Time Budget Pressure (TBP)
 3. Cianci and Bierstaker
 4. Ditto et al.
 5. Lundgren and Prislin
 6. Salterio
 7. McNair
 8. Brivot et al.
 9. Bierstaker et al.
 10. Glover et al.
 11. Haynes et al.
 12. Deetz

وجود دارد که زودتر از زمان مقرر گزارش‌ها و اظهار نظرهای خود را اعلام نمایند. با توجه به توضیحات فوق می‌توان فرضیه دوم را چنین ارائه کرد:

فرضیه دوم بین هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی کوچکتر نسبت به هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی بزرگتر با قضاوت‌های جهت دار حسابرس تفاوت معناداری وجود دارد.

۳-۲- هویت حرفه‌ای حسابرسان تحت تساهل حسابرس-صاحبکار

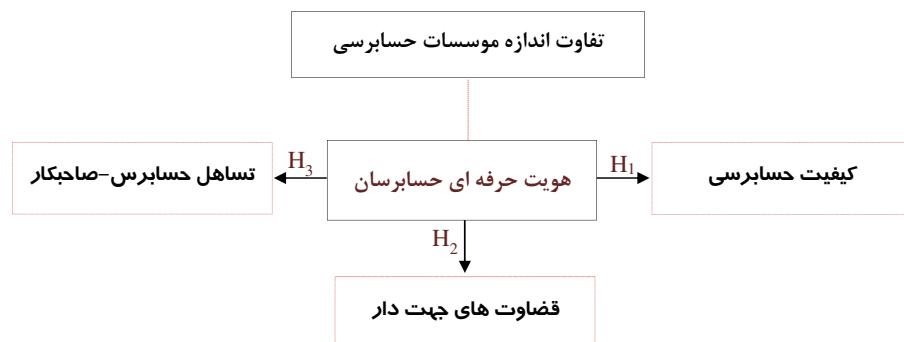
به طور کلی، شواهد متناقضی در مورد رابطه حسابرس-صاحبکار وجود دارد. برخی از مطالعات نشان داده اند، رابطه بلندمدت حسابرس و صاحبکار هم برای حسابرسی و هم برای کیفیت حسابرسی از اهمیت برخوردار است، زیرا حسابرس برای شناخت شرکت صاحبکار، فرآیندها، ریسک‌های آن و غیره به زمان نیاز دارد. به همین دلیل است که حسابرسی در سال نخست در مقایسه با سال‌های بعد دشوار است. بنابراین، حداقل سه تا پنج سال برای ارائه کیفیت حسابرسی خوب مورد نیاز است. همچنین برخی از مطالعات نشان داده اند که روابط بلندمدت گستردۀ می‌تواند به دلیل ایجاد روابط بسیار نزدیک بین صاحبکار و حسابرس خطرناک باشد، زیرا ممکن است بر استقلال حسابرس تأثیر بگذارد. برخی نیز بر این عقیده بوده اند که برای شرکت‌های کوچک و متوسط، رابطه بلندمدت بین حسابرسان و صاحبکاران، بسیار سودمند به نظر می‌رسد و حسابرسان این گونه از شرکت‌ها در مقایسه با شرکت‌های سهامی عام، در صورتی که سایر عوامل مرتبط مانند بی‌طرفی و یکپارچگی کنترل شوند، به خوبی عمل می‌کنند. بنابراین، به اعتقاد این دست از پژوهشگران، حسابرسی در این حالت، هیچ مشکلی در رابطه بلندمدت حسابرس و مشتری ایجاد نمی‌کند، زیرا اگر حسابرس به رفتار حرفه‌ای و صداقت در کار حسابرسی پایبند باشد، هیچ چیزی به خطر نخواهد افتاد. در واقع، آنان نشان داده اند، رابطه بلندمدت حسابرس و صاحبکار بسیار مفید به نظر می‌رسد، زیرا یادگیری و تجربه زیاد در کار با یک صاحبکار برای طولانی مدت به وجود می‌آید. به این ترتیب حسابرس می‌تواند در مورد شرکت، دانش کسب نموده و تفکر کارکنان را درک کند و این موضوع می‌تواند در کار حسابرسی به ویژه از نظر ارزیابی و محاسبه ریسک مورد استفاده قرار گیرد. به اعتقاد آنان، این موضوع بخشی از فرآیند حسابرسی است که صاحب کسب و کار شناخته شود و نوعی رابطه خاص حسابرس با اوی ایجاد شود. سبک حسابرسی این است که در طول کار حسابرسی در مورد موضوعاتی با مدیریت بحث شود، به عنوان نمونه، در مورد آن چه در داخل شرکت اتفاق می‌افتد، و نوع موقعیت‌هایی که در محل کار وجود دارد، و نوع روابط یا مشکلاتی که شخص با آن مواجه است. همچنین، این حسابرسان، باید همیشه مراقب باشند که به هیچ وجه این رابطه بر استقلال حسابرسی تأثیرگذار نباشد(بریشا، ۲۰۲۱).

همچنین، مطالعات در زمینه تضادهای شغلی و سازمانی که توسط حسابرسان تجربه می‌شود،

بدین نتیجه دست یافتند که هویت شغلی، خود را از دیگر تعهدات، جدا می‌سازد یا نسبت به سایر هویت‌های سازمانی برتری پیدا می‌کند (آرانوا و فریس^۱، ۱۹۸۴؛ آرانوا و همکاران^۲، ۱۹۸۱؛ کارینگتون و همکاران^۳، ۲۰۱۳؛ شافر و همکاران^۴، ۲۰۰۲؛ شافر و وانگ^۵، ۲۰۱۰). براساس نظریه هویت اجتماعی، حسابرسان تمایل دارند تا ارزش‌ها و هنجارهای شغلی‌شان و رفتارهایشان را مطابق با ارزش‌ها و هنجارهای حرفه‌ی حسابرسی درونی کنند. اما زمانی که بر حسب شرایط، هویت شغلی‌شان را تحت تاثیر تساهل با صاحبکاران قرار دهند، دراین صورت هویت آن‌ها تحت تاثیر قرار می‌گیرد و باعث می‌شود از ماهیت حرفه‌ی شغل خود دور شوند. این استدلال توسط نتایج بدست آمده توسط جنگینز و لاو^۶ (۱۹۹۹)، مورد حمایت قرار گرفت. آن‌ها دریافتند که حسابرسانی که با صاحبکاران تساهل می‌کنند، هویت شغلی‌شان دچار ضعف می‌شود. به همین دلیل حسابرسان تمایل دارند زمانی که هویت شغلی بالایی در خود احساس می‌کنند، کمتر به خواسته‌های صاحبکاران تن در دهند (بامبر و لاير، ۲۰۰۷). بنابراین می‌توان چنین فرض کرد که: فرضیه سوم) بین هویت حرفه‌ی حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی کوچکتر نسبت به هویت حرفه‌ی حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی بزرگتر با تساهل حسابرس-صاحبکار تفاوت معناداری وجود دارد.

بر اساس توسعه فرضیه‌های پژوهش و مبتنی بر مبانی نظری، مدل مفهومی برای آزمون فرضیه‌های پژوهش در قالب شکل (۱) مشخص شده است:

شکل (۱) مدل مفهومی پژوهش مبتنی بر اقتباس از پرسشنامه مائل و اشفورث (۱۹۹۲)، کپلن و ریکرز (۱۹۹۵)؛
بامبر و لاير (۲۰۰۷)؛ جنگینز و لاو (۱۹۹۹) و بیکر و همکاران (۱۹۹۸)



1. Aranya and Ferris
2. Aranya et al.
3. Carrington et al.
4. Shafer
5. Shafer and Wang
6. Jenkins and Lowe

۴-۲- پیشنهای پژوهش

موضوع هویت حسابرسی و تجاری سازی مباحثت نو و در حال توسعه‌ای هستند که بیشتر مطالعات در طی چند سال گذشته به صورت تدریجی در حال بررسی و توسعه‌ی تئوریک آن می‌باشند و مطالعات در این زمینه می‌تواند در طی چند سال آینده بسیار پویاتر نسبت به امروز و گذشته باشد. براین اساس باید بیان نمود مطالعاتی که به طور مستقیم به‌این موضوع پرداخته باشند، کار نشده است و این پژوهش تلاش دارد تا مستنداتی از پیشینه‌های پژوهشی تا حدی مشابه را در این بخش ارائه دهد. به عنوان نخستین پژوهش، استیس و همکاران^(۲۰۲۲) پژوهشی تحت عنوان «بررسی تأثیر کیفیت حسابرس فردی بر نتایج حسابرسی: آزمون جعبه سیاه^۱ در کیفیت حسابرسی» انجام دادند. نتایج نشان داد، موسسات حسابرسی با کیفیت بالا، از یک سو احتمال کمتری برای تجدید ارائه صورت‌های مالی خواهد داشت و از سویی دیگر اقلام تعهدی اختیاری را کاهش می‌دهد و این موضوع می‌تواند تداوم فعالیت صاحبکاران را تقویت نماید. از طرف دیگر این پژوهش با تفکیک حسابرسان موسسات حسابرسی براساس عنوان شغلی به سطوح پایین؛ متوسط و بالا، بررسی نمود که حسابرسان با کیفیت بالاتر می‌توانند به ارتقاء جایگاه رقابتی موسسه حسابرسی کمک نمایند و باعث گردند تا کیفیت حسابرسی نیز تقویت شود. همچنین این پژوهش شواهدی دال بر اثرگذاری تیم‌های حسابرسی با کیفیت بالا بر تمام جنبه‌های کیفیت حسابرسی مورد تأیید ارائه نموده است. ون نیوآمرونگ و همکاران^(۲۰۲۲) پژوهشی تحت عنوان «انسجام کیفیت ارتباط حسابرس و صاحبکار با دوره تصدی حسابرس و ادراکات مشتری در مورد ارزش افزوده در موسسه‌های حسابرسی کوچک و متوسط: یک دیدگاه جامعه شناختی» انجام دادند. این مطالعه بر اساس داده‌های آرشیوی (مدت تصدی حسابرس) و داده‌های مصاحبه (قدرت رابطه حسابرس و مشتری و ادراک مشتری از ارزش افزوده) انجام گرفته و شامل ۴۹۷ موسسه حسابرسی کوچک و متوسط (SME) در هلند بود. نتایج پژوهش نشان داد، بین شدت ارتباط حسابرس-صاحبکار با ادراک ناشی از ارزش افزوده ارتباط مثبت و معناداری وجود دارد. از طرف دیگر مشخص گردید، دوره‌ی تصدی حسابرس با ادراک ناشی از ارزش افزوده ارتباط معناداری ندارد. اما مشخص گردید، دوره‌ی تصدی حسابرس بلندمدت، شدت ارتباط حسابرس-صاحبکار با ادراک ناشی از ارزش افزوده را تقویت می‌کند. بریشا^(۲۰۲۱) رابطه طولانی مدت حسابرس-صاحبکار و اثرات آن بر کیفیت حسابرسی را مورد بررسی قرار داده است. نتایج حاصل از یافته‌های این پژوهش نشان می‌دهد که اگرچه اکثریت حسابرسان، طرفدار رابطه طولانی مدت حسابرس با صاحبکار هستند و به نظر می‌رسد این موضوع برای کیفیت حسابرسی مطلوب باشد، اما برخی از ریسک‌ها وجود دارند که ممکن است کیفیت حسابرسی موجود در روابط طولانی مدت را کاهش دهد. همچنین، در مورد شرکت‌های کوچک و متوسط، رابطه طولانی مدت حسابرس و صاحبکار، در صورتی سودمند است که بتوان از ریسک مرتبط

1. black box

2. Van Nieuw Amerongen et al.

با استقلال حسابرس و رضایت مندی که ممکن است در طول رابطه ایجاد شود، اجتناب نمود یا آن را به حداقل رساند. همچنین، حتی حسابرسانی که طرفدار رابطه طولانی مدت حسابرس و صاحبکار هستند، در مقاطعی از ایده چرخش حسابرسان برای صاحبکار پس از مدت معین به دلیل ریسک رضایت مندی و استقلال مرتبط با دوره طولانی تصدی حمایت نموده اند. بلی و همکاران^۱ (۲۰۱۹) تأثیر الزام افشاری هویت حسابرس بر کیفیت حسابرسی را مورد بررسی قرار داده اند. آنان اشاره نموده اند که پس از بررسی پیشنهاد برای الزام به امضای شریک حسابرسی در گزارش حسابرسی، هیات نظارت بر حسابداری شرکت‌های سهامی عام آمریکا^۲ تصمیم گرفت به جای آن فقط افشاری نام شریک متعهد را الزامی نماید. آنان پیش‌بینی‌هایی در مورد تأثیرات دو الزام پیشنهادی با استفاده از بینش‌های نظریه هنجار اجتماعی انجام داده و آن پیش‌بینی‌ها را مورد آزمون قرار داده اند. نتایج نشان داده که هر دو الزامات، گزارش نادرست را در مقایسه با وضعیتی کاهش می‌دهد که هیچ الزامی برای امضا وجود ندارد. شواهدی نیز ارائه شده که الزام امضا باعث کاهش تدریجی گزارش نادرست در صورت اضافه شدن به الزامات افشا می‌شود. در نهایت، نتایج نشان داده که این اثرات توسط شرکا با حساسیت بالاتر به هنجارهای اجتماعی هدایت می‌شود. این نظریه و شواهد از الزامات جدید افشاری هویت در هیات نظارت بر حسابداری شرکت‌های سهامی عام آمریکا پشتیبانی می‌کند و به توضیح وجود الزامات امضا در بسیاری از کشورهای غیر آمریکایی کمک می‌کند.

بروبرگ و همکاران (۲۰۱۸) هویت حرفه‌ای و سازمانی حسابرسان و تجاری‌سازی در موسسات حسابرسی را بررسی نمودند. در این پژوهش براساس ۳۷۴ پاسخی که از ۳۵۸۸ عضو انجمن حرفه‌ای حسابداران، حسابرسان و مشاوران در سوئد که بر اساس روش نمونه گیری تصادفی انتخاب شده بودند، دو معیار هویت حرفه‌ای و سازمانی با سه معیار بازارمداری، مشتری‌مداری و فرایندمداری نیز به عنوان وجود وجوه مختلف فرایند تجاری‌سازی بررسی شدند. یافته‌ها حاکی از آن است که بین هویت سازمانی حسابرسان و سه وجه بازارمداری، مشتری‌مداری و فرایندمداری رابطه مثبتی وجود دارد. برخلاف یافته‌های پژوهش‌های قبلی، نتایج این پژوهش نشان داد که بین هویت حرفه‌ای حسابرس و تجاری‌سازی رابطه مثبتی وجود دارد. این مسئله حاکی از تاثیر تجاری‌سازی موسسات حسابرسی بر تغییر نقش هویت حرفه‌ای است. همچنین باراینکو و اسپینوسا-پیک^۳ (۲۰۱۷) تأثیر هویت حرفه‌ای حسابرسان بر قضاوت‌های اخلاقی آن‌ها با توجه به تفاوت حسابرسان دارای سابقه کاری با حسابرسان دارای تحصیلات دانشگاهی را بررسی نمودند. در واقع در این پژوهش دو گروه از حسابرسان مشارکت داشتند که گروه اول بیشتر حسابرسانی بودند که به مرور و بر اساس تجربه حسابرسی را فرا گرفته بودند و گروه دوم حسابرسان دارای تخصص‌های دانشگاهی بودند. نتایج پژوهش نشان داد، حسابرسان دارای مدارک دانشگاهی در قضاوت‌های اخلاقی خود بیشتر از تخصص و سطح علم و دانش استفاده می‌نمایند، در حالی که حسابرسان

1. Blay et al.

2. PCAOB

3. Barrainkua and Espinosa-Pike

دارای تجربه بیشتر بر اساس تحلیل‌های شهودی و آزمون و خطا اقدام به قضاوت در مورد صورت‌های مالی می‌کردد. وانگ و همکاران^۱ (۲۰۱۷) پژوهشی با عنوان «اثرات مشترک هویت اجتماعی و فشارهای نهادی بر کیفیت حسابرسی» انجام داده اند. با ترکیب نظریه نهادی و نظریه هویت اجتماعی، آنان از لحاظ نظری استدلال می‌کنند که تعامل بین نیروهای اجتماعی و نهادی، کیفیت حسابرسی را شکل می‌دهد. از طریق تجزیه و تحلیل مؤسسات حسابرسی چینی از سال ۲۰۰۰ تا ۲۰۰۷، این مطالعه نشان داده که تقليد هم شکل^۲ تأثیر قابل توجهی بر مؤسسات متعلق به یک گروه با هویت مشابه نسبت به مؤسساتی دارد که دارای گروههایی با هویت‌های مختلف هستند؛ مؤسسات حسابرسی که دارای وابستگی خارجی هستند نسبت به مؤسسات داخلی تمایل بیشتری به انطباق با فشارهای هنجاری شبکه‌های حرفه‌ای دارند و مؤسسات وابسته به خارج مجبور می‌شوند خود را با انتظارات دولت محلی وفق دهند، بهویژه زمانی که یک پایگاه مشتری متمرک جغرافیایی در اختیار دارند. آنان همچنین نشان داده اند که پایگاه مشتری بزرگ‌تر، تقليد درون گروهی^۳ را کاهش می‌دهد، اما تقليد گروه هویت متقابل^۴ (دارای هویت‌های مختلف) را تقویت می‌کند. نتایج نقش هویت اجتماعی را در شکل‌دهی به انطباق در صنعت حسابرسی آشکار ساخته است، بنابراین به ادبیات هم‌گرایی-واگرایی^۵ بین‌المللی و نظریه نهادی کمک می‌کند.

تاگسون و اوهمن^۶ (۲۰۱۵) پژوهشی در مورد توانایی‌های حسابرسان در بررسی‌های دارای ابهام زیاد مبتنی بر هویت حرفه‌ای و تخصصی حسابرس انجام دادند. در این پژوهش که ۲۸۶ نفر از حسابرسان کشور سوئد مشارکت نمودند و ابزار گردآوری داده‌ها پرسشنامه بود، عمدها سوالات در مورد شرکت‌هایی بود که در طی بعد از سال ۲۰۱۰ تا ۲۰۱۴ دارای مشکلات و بحران‌های مالی بودند که حسابرسان مشارکت کننده در این مطالعه صورت‌های مالی آن‌ها را بررسی نموده بودند. نتایج پژوهش نشان داد، حسابرسانی که دارای هویت‌های فردی و تخصصی قوی باشند، به دلیل وجود تجربه و شهرتی که دارند، از توانایی بیشتری در بررسی صورت‌های مالی شرکت‌های دارای مشکلات مالی برخوردارند و گزارشات مستندتری مبتنی بر ریدیابی بهتر حساب‌ها ارائه می‌نمایند. سون برگ و اوهمن^۷ (۲۰۱۵) پژوهشی در مورد هویت حسابرسان در ارتباط با صاحبکارانشان و تاثیر آن بر کیفیت حسابرسی انجام دادند. به اعتقاد آنان، اگرچه روابط صمیمانه با صاحبکار از دیدگاه حسابرس مطلوب است، اما آشنایی با صابکار، بی‌طرفی حسابرس را تهدید می‌کند. این مطالعه میزان آشنایی حسابرسان مؤسسات کوچکتر با صاحبکارانشان، تأثیر شناسایی ارتباط حسابرس-صاحبکار بر رضایت حسابرس از رفتار ترجیحی صاحبکار، را مورد بررسی قرار داده و در نهایت، بررسی می‌نماید که آیا می‌توان اثرات مضر آشنایی ارتباط حسابرس-صاحبکار را

-
1. Wang et al.
 2. isomorphic imitation
 3. within-identity group
 4. cross-identity group
 5. convergence–divergence
 6. Tagesson and Ohman
 7. Svanberg and Ohman

به مجموعه وسیع تری از اقدامات کاهش دهنده کیفیت حسابرسی تعمیم داد یا خیر؟ در این مطالعه بر اساس پاسخ‌های ۱۴۱ حسابرس مجرب در ۴ موسسه کوچک در سوئد، پیش‌بینی‌های نظری تایید شد. آنان دریافتند که حسابرسان تمایل دارند با صاحبکاران خود هم ذات پندراری کنند، و حسابرانی که آشنایی نسبتاً بیشتری با صاحبکار دارند، به احتمال زیاد با رفتار ترجیحی صاحبکار موافقت می‌کنند و اقداماتی را انجام دهد که کیفیت حسابرسی کاهش می‌یابد، در حالی که مطالعات قبلی فقط ۴ موسسه حسابرسی بزرگ را در نظر گرفته است، یافته‌های این مطالعه نشان می‌دهد که مشکلات آشنایی حسابرس با صاحبکاران برای حسابرسان موسسات کوچک نیز وجود دارد. با این^۱ (۲۰۱۵) پژوهشی تحت عنوان «تأثیر قدرت هویت صاحبکار و اهمیت هویت حرفة‌ای بر قضاوت حسابرس» انجام داده اند. او بر این باور بوده که اخیراً مقررات حسابرسی قابل توجه، چه به صورت پیشنهادی و چه اجباری، و مطالعات حسابداری نیز بر تهدیدات استقلال حسابرس متوجه شده اند که در دوره طولانی تصدی حسابرس ایجاد می‌شود. با این وجود، مطالعات روان‌شناسی نشان می‌دهد که تهدیدات مربوط به استقلال حسابرس نیز احتمالاً زمانی ایجاد می‌شوند که دوره تصدی حسابرس کوتاه است، زیرا حسابرسان می‌توانند به سرعت هویت صاحبکار قوی ایجاد نموده و سؤالاتی را در مورد اثربخشی شریک حسابرسی اجباری یا چرخش موسسه برای رسیدگی به نگرانی‌های استقلال مطرح کنند. این مطالعه با تأکید بر نظریه هویت اجتماعی، ساز و کارهایی برای ارتقای استقلال حسابرس ببرسی می‌کند که می‌تواند بدون توجه به دوره تصدی یا چرخش حسابرس اجرا شود. نتایج نشان داد، حسابرانی که هویت قوی تری با صاحبکاران خود دارند، با به اشتراک گذاشتن ارزش‌های ایشان، با رفتار حسابداری ترجیحی مشتری موافقت می‌کنند، مگر این که اهمیت یا برانگیختگی هویت حرفه‌ای آن‌ها افزایش یابد. علاوه بر این، همان طور که پیش‌بینی شده بود، افزایش اهمیت هویت حرفه‌ای، شک و تردید حرفه‌ای را افزایش می‌دهد. نتایج این مطالعه درک بهتری از تأثیرات مشترک قدرت و اهمیت هویت بر قضاوت حسابرس ارائه می‌کند و جایگزین مقرون به صرفه برای چرخش حسابرس در مورد حفظ استقلال حسابرس، حتی زمانی پیشنهاد می‌کند که دوره تصدی حسابرس کوتاه است.

اما روند بررسی در داخل کشور درباره موضع بسیار کند بوده است و چند مطالعه محدود در این زمینه ارائه شده است، به عنوان نمونه، حق بیان و همکاران (۱۴۰۱)^۱ به بررسی تأثیر هویت اجتماعی و انعطاف‌پذیری بر کیفیت حسابرسی با تأکید بر نقش تعديل کنندگی استرس پرداخته اند. نمونه نهایی مورد استفاده برای این مطالعه، شامل ۳۹۰ پرسشنامه جمع‌آوری شده از اعضای جامعه حسابداران رسمی می‌باشد. یافته‌ها نشان می‌دهد که متغیرهای هویت اجتماعی و انعطاف‌پذیری حسابرسان، تأثیر مثبت و معنی‌داری بر کیفیت حسابرس دارند. همچنین متغیر استرس شغلی تأثیر منفی و معنی‌داری بر کیفیت حسابرسی دارد. علاوه بر این مشخص شده که استرس رابطه بین انعطاف‌پذیری حسابرسان و کیفیت حسابرسی را تعديل می‌کند اما بر این رابطه بین هویت اجتماعی و کیفیت حسابرسی تأثیر معنی‌داری ندارد. همچنین نتایج پژوهش بیانگر

1. Bauer

این موضوع بوده است که هر شش مؤلفه بارکاری نقش، بی‌کفایتی نقش، دوگانگی نقش، محدوده نقش، مسئولیت و محیط فیزیکی، بر استرس شغلی تأثیر مثبت و معنی‌داری دارد. نمازی و اسماعیل‌پور (۱۴۰۰) پژوهشی تحت عنوان «تأثیر کیفیت حسابرسی بر ارزش‌افزوده شرکت‌ها با تأکید بر نقش میانجی مسئولیت اجتماعی» انجام داده اند. جامعه آماری این پژوهش کلیه شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران و نمونه آماری شامل ۱۰۱ شرکت بورسی (۱۰۱ سال-شرکت) در بازه زمانی ۱۳۸۸ الی ۱۳۹۷ می‌باشد. یافته‌ها نشان داد که در بورس اوراق بهادار تهران، کیفیت حسابرسی بر ارزش‌افزوده (ارزش‌افزوده بازار و ارزش‌افزوده اقتصادی) و همچنین، مسئولیت اجتماعی تأثیر مثبت و معناداری دارد. افزون بر این، مسئولیت اجتماعی نیز، تأثیر مثبت و معناداری بر ارزش‌افزوده شرکت‌ها دارد. دیگر یافته پژوهش این است که مسئولیت اجتماعی، به عنوان یک متغیر میانجی، بر رابطه بین کیفیت حسابرسی و ارزش‌افزوده شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران تأثیر دارد و نقش میانجی آن تأیید می‌شود. نتایج بیانگر این است که با افزایش مسئولیت‌پذیری اجتماعی، عملکرد شرکت‌ها به مراتب بهبود پیدا می‌کند. این نتایج می‌تواند به وسیله حسابرسان جهت ایفاده نقش بهتر در قبال مسئولیت اجتماعی و همچنین مدیران برای انتخاب بهتر معیارهای اقتصادی عملکرد استفاده شود. حMSCI کاشانی و همکاران (۱۴۰۰) پژوهشی تحت عنوان «تدوین مدل کیفیت مستندسازی حسابرسی با رویکرد مبتنی بر نظریه پردازی زمینه بنیان» انجام داده اند. روش پژوهش از نوع کیفی می‌باشد. به منظور انجام مصاحبه‌های عمیق و نیمه ساختاریافته، تعداد ۱۶ نفر از شرکای مؤسسات حسابرسی، مدیران سازمان حسابرسی و مدیران مالی شرکت‌ها طی فرآیندی هدفمند انتخاب شدند. یافته‌های پژوهش، به صورت مدل پارادایمی با ۱۴ مقوله برای شرایط علی، ۶ مقوله در زمینه بستر، ۶ مقوله برای شرایط مداخله‌گر، ۶ مقوله برای راهبرد و ۳ مقوله در زمینه پیامد مرتبط با پدیده اصلی پژوهش، شناسایی شد. نتایج پژوهش نشان داد که کیفیت مستندسازی حسابرسی و ارزیابی آن ماهیت پیچیده و چندوجهی دارد و علاوه بر ویژگی‌های شخصیتی و فردی حسابرس، تحت تأثیر محیط خرد و کلان پیرامون حوزه حسابرسی نیز قرار می‌گیرد. بر این اساس، به منظور بررسی جامع موضوع، در تدوین مدل کیفیت مستندسازی حسابرسی جنبه‌های مختلف مورد بررسی قرار گرفته است. ابراهیم زاده و همکاران (۱۴۰۰) به بررسی اثرات مشترک هویت اجتماعی و فشارهای نهادی بر کیفیت حسابرسی پرداخته اند. جامعه آماری این پژوهش بنابر جداسازی هویتی شامل حسابرسان مؤسسات حسابرسی ایرانی همکار با موسسات خارجی و حسابرسان مؤسسات حسابرسی رتبه الف معتمد سازمان بورس و اوراق بهادار و حسابرسان مؤسسات حسابرسی غیر همکار با موسسات خارجی و حسابرسان سایر مؤسسات حسابرسی عضو جامعه حسابداران رسمی فعال در ایران در سال ۱۳۹۸ می‌باشد. اطلاعات لازم برای پژوهش، از طریق مطالعه مبانی نظری و پرسشنامه محقق ساخته با حجم ۳۰۹ نفر (با استفاده از فرمول کوکران) و به روش نمونه گیری تصادفی خوش ای بدست آمده است. استنتاج حاصل از آزمون فرضیه‌ها نشان داده که فشارهای تقليدی و هنجاری بر کیفیت حسابرسی هر دو گروه هویتی

تأثیر مثبت (با شدت متفاوت، بسته به گروه هویتی) و فشارهای اجباری نیز بر هر دو گروه تاثیر منفی (با شدت متفاوت، بسته به گروه هویتی) داشته است. این نتایج نشان می‌دهد که تلاش موسسات حسابرسی در انجام اعمالی متناسب با پایگاهشان و کسب مشروعیت، باعث می‌شود که حسابرسان متناسب با هویت اجتماعی خود به این فشارها واکنش‌ها و پاسخ‌های متفاوتی دهند که می‌توانند نتیجه کیفیت حسابرسی آن‌ها را تحت تأثیر قرار دهد.

حسینی و همکاران (۱۴۰۰) پژوهشی تحت عنوان «نگرش کارآمدی حسابرس در مذاکره و بی‌طرفی حسابرس: تحلیلی بر نقش هویت حرفه‌ای حسابرس» انجام داده اند. در این پژوهش تعداد ۳۹۰ نفر از حسابرسان شاغل در سازمان حسابرسی و موسسات حسابرسی بخش خصوصی مشارکت داشتند، که در بازه زمانی ۶ ماه دوم سال ۱۳۹۷ پژوهش صورت گرفته است. ابزار پژوهش پرسشنامه بوده و به منظور تحلیل و آزمون فرضیه‌های پژوهش از روش تحلیل حداقل مربلات جزئی استفاده گردیده است. نتایج نشان داده که نگرش کارآمدی حسابرس در مذاکره تاثیر مثبت و معناداری بر بی‌طرفی حسابرس دارد. همچنین، هویت حرفه‌ای تاثیر مثبت نگرش کارآمدی حسابرس در مذاکره را برابر بی‌طرفی حسابرس تقویت می‌کند. در نهایت، خود کارآمدی در مذاکره نوعی رفتار اثربخش در تعامل مبتنی بر استانداردهای مذاکره محسوب می‌شود که موجب می‌شود، جایگاه شغلی و ماهیت مسئولانه حسابرس حفظ گشته و به افزایش بی‌طرفی حسابرس کمک می‌نماید. ولیان و همکاران (۱۳۹۹) ارتباط هویت حرفه‌ای و سازمانی حسابرسان با تجاری سازی در موسسات حسابرسی را مورد بررسی قرار داده اند. ابزار پژوهش یک پرسشنامه با ۲۵ ماده بر پایه مقیاس لیکرت با درجات ۱ تا ۵ تشکیل داده است. دوره پرسشگری ۶ ماه بوده است که در طی سال‌های ۱۳۹۶ تا ۱۳۹۷ انجام گرفته است. تعداد نمونه ای به حجم ۳۸۴ نفر از جامعه-حسابرسان شاغل در سازمان حسابرسی و موسسات بخش خصوصی عضو جامعه حسابداران رسمی ایران انتخاب شده که تجزیه و تحلیل آماری بر روی ۲۹۴ پرسشنامه دریافتی انجام گرفته است. نتایج پژوهش نشان داده هویت حرفه‌ای حسابرسان با سه معیار تجاری سازی شامل مشتری مداری، بازار مداری و فرآیند مداری ارتباط منفی و معناداری دارد، در حالی که هویت سازمانی حسابرسان با این سه معیار ارتباط مثبت و معناداری دارد.

رضایی و همکاران (۱۳۹۷) پژوهشی با عنوان «تأثیر هویت سازمانی و حرفه‌ای بر تردید حرفه‌ای حسابرس مستقل» انجام داده اند. هدف اولیه این پژوهش، اندازه‌گیری سطح هویت سازمانی، هویت حرفه‌ای و بررسی ارتباط آن‌ها با تردید حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات بخش خصوصی حسابرسی عضو جامعه حسابداران رسمی و همچنین سازمان حسابرسی بوده است. روش پژوهش برای جمع آوری مبانی نظری کتابخانه ای و برای جمع آوری داده‌های پژوهش، پیمایشی و ابزار پژوهش نیز پرسشنامه است. نمونه آماری مطالعه حاضر ۱۹۵ نفر از حسابرسان شاغل در سازمان حسابرسی و موسسات بخش خصوصی حسابرسی می‌باشد. فرضیه‌های پژوهش نیز بر اساس معادلات ساختاری مورد آزمون قرار گرفته است. نتایج پژوهش نشان می‌دهد هویت سازمانی و هویت حرفه‌ای تاثیر معنادار و مثبت بر هر شش بعد تردید حرفه

ای شامل بعد جستجوی دانش، وقفه در قضاوت، خودراتی بودن، درک میان فردی، اعتماد به نفس و ذهن پرسشگر دارد.

علی فری و همکاران (۱۳۹۶) نقش تعدیل کنندگی هویت اجتماعی در روابط بین درک مسئولیت اجتماعی واحدهای تجاری و نگرش شغلی حسابداران را بررسی کردند. تمامی حسابداران با تحصیلات و با تجربه مرتبط با حسابداری در تمام ادارات، واحدها و بخش‌های مختلف مشمول قانون مدیریت خدمات کشوری جامعه آماری پژوهش بوده که از بین آن‌ها، تعداد ۱۹۶ نفر به روش تصادفی ساده انتخاب شده است. از نظر هدف، روش تحقیق کاربردی و بر حسب روش تحقیق؛ توصیفی همبستگی بوده که با استفاده از ابزار پرسشنامه داده‌های مورد نیاز جمع آوری شده است. نتایج پژوهش نشان می‌دهد که درک مسئولیت اجتماعی واحدهای تجاری بر روی رضایت شغلی تاثیر معناداری دارد. همچنین رابطه بین درک مسئولیت اجتماعی واحدهای تجاری و تعهد سازمانی نیز به تایید رسیده است. موسوی شیری و همکاران (۱۳۹۴) ارتباط تعهد حرفه‌ای و تعهد سازمانی حسابرسان با رفتار حسابرسی ناکارآمد را بررسی نمودند. در این پژوهش به منظور برآش مدل و آزمون فرضیه‌های پژوهش از روش مدل‌یابی معادلات ساختاری استفاده شده و حجم نمونه این پژوهش ۳۸۴ نفر از حسابرسان موسسات حسابرسی و سازمان حسابرسی تعیین شده که در نهایت ۲۷۵ پرسشنامه توسط حسابرسان توزیع شده است. نتایج نشان داد که تعهد حرفه‌ای به همراه عناصر آن شامل تعهد عاطفی، هنجاری و مستمر و نیز تعهد سازمانی به همراه عناصر آن شامل عملکرد سازمانی و غیبت سازنی رابطه معناداری با بروز رفتار حسابرسی ناکارآمد دارند.

۳- روش تحقیق

تحقیق حاضر از نظر نوع و ماهیت مسئله و اهداف پژوهش، کاربردی می‌باشد. این مطالعه با توجه به روش جمع آوری اطلاعات توصیفی از نوع پیمایشی- همبستگی می‌باشد. به عبارت دیگر، داده‌های مورد نیاز براساس یک بررسی پیمایشی جمع آوری گردیدند. براین اساس، از یک پرسشنامه استفاده گردید، چراکه به پیروی از پژوهش‌های پیشین روشی موثر در جمع آوری داده‌ها از میان یک نمونه بزرگ محاسب می‌شود (مائل و اشفورث، ۱۹۹۲؛ دشپانده و همکاران^۱، ۱۹۹۳؛ چن و همکاران، ۲۰۰۹؛ بروبرگ و همکاران، ۲۰۱۳). همچنین برای جمع آوری میانی نظریه از روش کتابخانه‌ای و مطالعه‌ی مبانی نظری پژوهش‌های مشابه استفاده شد.

۱- ابزار پژوهش

ابزار جمع آوری داده‌های پژوهش پرسشنامه استاندارد بود اما با توجه به تفاوت محیط پژوهشی، پژوهشگران مجدد سوالات پرسشنامه را از نظر روابی و پایایی مورد بررسی قرار دادند. سوالات تمامی پرسشنامه‌ها از طریق مقیاس ۷ گزینه‌ای لیکرت از کاملاً موافق، تا کاملاً مخالفم

1. Deshpandé et al.

ترتیب داده شده بود.

۱۵۲

۲-۳- هویت حرفه‌ای حسابرسان

این پرسشنامه دارای سوالاتی در مورد ویژگی‌های تخصصی رفتاری و تعهدی حسابرسان بود که از پرسشنامه هویت حرفه‌ای مائل و اشفورث (۱۹۹۲) استفاده گردید. پرسشنامه دارای ۴ سوال بود که هویت حرفه‌ای بر مبنای نظر حسابرسان مشارکت کننده سنجیده شد. نکته قابل توجه‌اینست که تعداد سوالات با توجه به پرسشنامه‌های اصلی کاهش پیدا کرد تا سطح انعطاف‌پذیری و چابکی ابزار پژوهش بالاتر رود و درک بهتری از موضوع برای مشارکت کنندگان ایجاد نماید. پژوهش‌های پیشین نظری دی بروین^۱ (۲۰۰۴)، واتسون^۲ (۲۰۰۸)، پتریگلیری و پتریگلیری^۳ (۲۰۱۰) در پژوهش خود مقدار پایایی را در حدود ۸۱/۰ ارزیابی نمودند و پایایی بدست آمده بر اساس ضریب آلفای کرونباخ بر اساس اصلاح سوالات و توزیع در دو مرحله بین ۲۰ نفر از مشارکت کنندگان برابر با ۸۴/۰ برآورد گردید و روایی پرسشنامه نیز تایید شد.

۳- قضاوت‌های جهتدار

برای سنجش قضاوت‌های جهتدار از ابزار کپلن و ریکرز (۱۹۹۵) استفاده شد. در این ابزار صورت‌های مالی مقایسه‌ای یک صاحبکار که در طی دو سال متولی با موسسه‌ی حسابرسی همکاری داشته‌اند برای دو سال متولی (سال قبل حسابرسی شده و سال بعد حسابرسی نشده) به همراه اطلاعات اضافی و نسبت‌های مالی استخراج شده از آن در اختیار مشارکت کنندگان قرار گرفت که مانده حساب‌های مندرج در آن برای سال حسابرسی نشده در مقایسه با سال قبل حسابرسی شده انحراف نسبتاً شدیدی داشت و از آن‌ها خواسته شد با توجه به قضاوت حرفه‌ای خود بودجه زمانی موردنیاز برای رسیدگی به حساب‌های برآورده (شامل کاهش ارزش موجودی‌ها، هزینه استهلاک، ذخیره مطالبات مشکوك الوصول) را به تفکیک هر حساب و بر حسب ساعت در سال حسابرسی نشده تخمین بزنند. هر قدر تفاوت بین حسابرسان موسسات حسابرسی کوچکتر در مقابل حسابرسی موسسات بزرگتر بیشتر باشد، قضاوت‌های جهت دار ایجاد شده است.

نکته: با توجه به‌این که انجام این کار برای تمام حجم نمونه بسیار مشکل بود، از میان حجم نمونه‌ی جامعه‌ی آماری ۲۰ نفر از موسسات حسابرسی بزرگ و ۲۰ نفر از موسسات حسابرسی کوچک به عنوان حجم نمونه انتخاب شدند.

۴- هویت مبتنی بر صاحبکار

پرسشنامه هویت مبتنی بر صاحبکار بر اساس پرسشنامه بامبر و لاير (۲۰۰۷) می‌باشد که بر

1. Bruin
2. Watson
3. Petriglieri and Petriglieri

مبناهای ارزش‌ها و هنجارهای بازار و صاحبکاران در قالب ۵ سوال با مقیاس لیکرت ۷ گزینه‌ای مورد استفاده قرار گرفت که روایی محتوای آن بر اساس نظریه هویت اجتماعی مورد تایید قرار گرفت و پایایی آن بر اساس ضریب آلفای کرونباخ برابر با ۰/۷۹ می‌باشد. این پرسشنامه هویت حرفه‌ای حسابرسان را بر مبنای خواسته‌ها و انتظارات صاحبکاران در مورد نحوه بررسی صورت‌های مالی تحت تاثیر قرار می‌دهد و همان طور که بیان گردید، باعث می‌شود ارزش‌های حرفه‌ای حسابرسان تحت تاثیر ارزش‌های صاحبکاران قرار گیرد.

۵-۳- تساهل با صاحبکار

برای جمع آوری داده‌های این متغیر از پرسشنامه جنگینز و لاو^۱ (۱۹۹۹) استفاده شد. این پرسشنامه حاوی ۸ سوال بود که بر مبنای رسیدن به روایی محتوایی بر اساس نظرات متخصصان به ۶ سوال کاهش پیدا نمود، چرا که به دلیل تغییر محیط پژوهش، پژوهشگران این مطالعه تلاش نمودند تا درک بهتری نسبت به موضوع در مشارکت کنندگان ایجاد نمایند. به منظور سنجش پایایی پرسشنامه نیز بر اساس روش پایایی موازی، در دو بازه زمانی ده روزه پرسشنامه با جابجایی سوالات بین ۲۰ مشارکت کننده توزیع شد و ضریب آلفای کرونباخ برابر با ۰/۷۶ برآورد گردید که عدد بدست آمده نشان دهنده تایید پایایی پرسشنامه تساهل با صاحبکار می‌باشد.

۶- ۳- کیفیت حسابرسی

در این پژوهش از پرسشنامه بیکر و همکاران^۲ (۱۹۹۸) استفاده گردید که حاوی ۱۱ سوال بر اساس طیف لیکرت ۷ گزینه‌ای بود و از کاملاً موافق تا کاملاً مخالفم سوالات دسته بندی شده بود. در این پرسشنامه سه خرده مقیاس عملکرد حرفه‌ای حسابرس، استقلال و بی‌طرفی حسابرس و صداقت و درستکاری حسابرس برای سنجش کیفیت حسابرسی استفاده شد. این پرسشنامه از نظر روایی مورد تایید متخصصان قرار گرفت و پایایی آن بر اساس ضریب آلفای کرونباخ برابر با ۰/۸۷ سنجش شد که با پژوهش صالحی (۱۳۹۵) مطابقت دارد.

۷- ۳- جامعه آماری و حجم نمونه

با توجه به این که تعداد حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی بخش خصوصی عضو جامعه حسابداران رسمی در ایران به درستی مشخص نیست و با توجه به این که جامعه آماری در این پژوهش نامحدود است، به پیروی از پژوهش بنی موسوی شیری و همکاران (۱۳۹۴) برای تعیین حجم نمونه از رابطه زیر استفاده شد:

$$n = \frac{Z_{\alpha/2}^2 p(1-p)}{d^2}$$

1. Jenkins and Lowe
2. Becker et al.

دراین فرمول

$$n = \text{تعداد نمونه}$$

$$Z_{\frac{\alpha}{2}} = \text{مقدار نرمال استاندارد یعنی عدد } 1/96$$

$$pq = \text{نسبت صفت متغیر یعنی عدد } 0/5$$

$$d^2 = \text{برابر با } 0/1$$

حال با توجه به محاسبه انجام شده زیر:

$$\frac{1.96^2 \times 0.5 \times 0.5}{0.05^2} \cong 384$$

تعداد تقریبی حجم نمونه برابر با ۳۸۴ نفر می‌باشد که با توجه به جمع آوری پرسشنامه‌ها، تنها ۲۹۴ پرسشنامه برگشت داده شد. حساب‌سان در قالب ۱۲ موسسه حساب‌رسی از نظر اندازه بزرگ و کوچک مورد بررسی قرار گرفتند. مبنای تفکیک موسسات حساب‌رسی بزرگ و کوچک درآمد موسسات حساب‌رسی بود. به طوری که اگر موسسه حساب‌رسی، درآمدی بیش از میانگین درآمد سالانه مؤسسات حساب‌رسی عضو جامعه حساب‌داران رسمی ایران داشته باشد به عنوان موسسه حساب‌رسی بزرگ محسوب شده و در غیراین صورت به عنوان موسسه حساب‌رسی کوچک در نظر گرفته می‌شود. این شیوه اندازه‌گیری در بسیاری از مطالعات داخلی نظری مهرانی و صفرزاده (۱۳۹۰) و نیکبخت و رفیعی (۱۳۹۱) نیز به کار گرفته شده است.

۴- نتایج تجربی

۴-۱- آمار توصیفی

بر اساس نتایج بدست آمده از جدول (۱) می‌توان بیان کرد، بالاترین میزان میانگین مربوط به متغیر هویت حرفه‌ای حساب‌سان می‌باشد، چراکه بر اساس نظرات مشارکت کنندگان مشخص گردید بالاترین میزان میانگین در مقیاس ۵ گزینه‌ای لیکرت به خود اختصاص داده است و این موضوع گویایی نقش هویت در حرفه‌ی حساب‌رسی و ماهیت شغلی حساب‌سان به عنوان یک دلخواه محسوب می‌شود. از طرف دیگر بر اساس میانگین قضاوت‌های جهت دار باید بیان نمود، مشارکت کنندگان نقش قضاوت‌های جهت دار را در حرفه‌ی حساب‌رسی مهم دانسته‌اند که می‌تواند دلایل بسیار مهمی از نظر تفاوت‌های شخصیتی و نوع رویکردهای رفتاری حساب‌سان در کار حرفه‌ای باشد. بالاترین میزان انحراف معیار مربوط به قضاوت‌های جهت دار حساب‌سان می‌باشد که نشان می‌دهد پاسخ‌های متفاوتی در طیف گزینه‌های مقیاس لیکرت از جانب مشارکت کنندگان پژوهش ارائه شده است.

جدول (۱) آمار توصیفی متغیرهای پژوهش

متغیر	میانگین	انحراف معیار	حداکثر	حداقل
هویت حرفه‌ای حسابرسان	۴/۰۲	۰/۶۳	۵	۱
تساهل حسابرس - صاحبکار	۳/۵۹	۰/۵۱	۵	۱
قضاؤت‌های جهت‌دار	۳/۸۲	۰/۷۴	۵	۱
کیفیت حسابرسی	۳/۴۷	۰/۴۹	۵	۱

۲-۴- تحلیل استنباطی داده‌ها

در این بخش بر اساس تحلیل توصیفی داده‌ها و استفاده از آماره‌های مناسب به آزمون فرضیه‌های پژوهش پرداخته می‌شود. پیش از آن لازم است مفروضات اصلی استفاده از آمار پارامتریک (برقراری نرمال بودن و تصادفی بودن داده‌ها) مورد بررسی قرار گیرد. آزمون‌های مورد استفاده در این پژوهش، آزمون کولموگروف- اسمیرنوف^۱، آزمون تحلیل واریانس^۲ و آزمون تعقیبی بونفرونی^۳ می‌باشد.

۲-۴-۱- بررسی مفروضه‌های استفاده از آمار پارامتریک

برای بررسی نرمال بودن متغیر وابسته پژوهش از آزمون کولموگروف- اسمیرنوف^۴ استفاده شده است. (در صورتی که متغیر وابسته نرمال باشد، باقی مانده‌های مدل نیز نرمال خواهند بود).

۲-۴-۲- آزمون کولموگروف- اسمیرنوف برای سنجش نرمال بودن

این آزمون جهت بررسی ادعای مطرح شده در مورد توزیع داده‌های یک متغیر کمی مورد استفاده قرار می‌گیرد و با استفاده از مقایسه تابع تجمعی احتمال داده‌ها و تابع تجمعی احتمال توزیع نرمال، فرض پیروی داده‌ها از توزیع نرمال را بررسی می‌کند (مؤمنی و فعالی قیومی، ۱۳۸۷). سوال صفر و سوال مقابل آن در این آزمون را می‌توان به صورت زیر نوشت:

H_0 : توزیع داده‌های مربوط به هویت حرفه‌ای حسابرسان با کیفیت حسابرسی، قضاؤت‌های جهت‌دار و تساهل با صاحبکار، نرمال است

H_1 : توزیع داده‌های مربوط به هویت حرفه‌ای حسابرسان با کیفیت حسابرسی، قضاؤت‌های جهت‌دار و تساهل با صاحبکار، نرمال نیست

نتایج آزمون سنجش نرمالیتی در جدول (۲) ارائه شده است. با توجه به سطح معناداری آزمون ۰/۷۷۹ که بیشتر از ۰/۰۵ است، فرض صفر رد نمی‌شود و ادعای نرمال بودن داده‌ها تأیید می‌گردد. به عبارت دیگر، توزیع مشاهده شده با توزیع نظری یکسان بوده و تفاوتی بین این دو وجود ندارد.

1. Kolmogorov- Smirnov
2. Analysis of variance (ANOVA)
3. Bonferroni
4. Kolmogorov- Smirnov

جدول (۲) نتایج آزمون کلوموگروف- اسمیرنوف

پارامترهای نرمال	انحراف معیار	میانگین	۱/۰۷۸
بیشترین انحراف	قدرمطلق	مثبت	۰/۴۱۸۱
منفی	منفی	مثبت	۰/۱۰۹
مقدار آماره	معناداری	معناداری	۰/۷۱۴
			۰/۷۷۹

به منظور مشخص نمودن تفاوت معنادار بین هویت حرفه‌ای حسابرمان در موسسات حسابری کوچکتر با هویت حرفه‌ای حسابرمان شاغل در موسسات حسابری بزرگتر با توجه به فرضیه‌های یاد شده، می‌باشد ابتدا دو حالت ممکن شامل شدت بالا (یعنی کیفیت حسابری بالا، قضاوت‌های جهت دار بالا و تساهل با صاحبکار بالا) و شدت پایین (یعنی کیفیت حسابری پایین، قضاوت‌های جهت دار پایین و تساهل با صاحبکار پایین) مورد بررسی قرار گیرد. در واقع هدف از انجام این آزمون اینست تا از طریق مقایسه هویت حرفه‌ای حسابرمان در موسسات حسابری بزرگ و کوچک، مشخص شود که آیا تفاوت معناداری با کیفیت حسابری حسابرمان، قضاوت‌های جهت دار و تساهل با صاحبکار وجود دارد یا خیر؟ این کار از طریق مقایسه در دو حالت قابل پذیرش تر می‌باشد.

به منظور بررسی تفاوت کیفیت حسابری، قضاوت‌های جهت دار و تساهل با صاحبکار به عنوان متغیر وابسته در این دو حالت از آزمون تحلیل واریانس دو عاملی استفاده می‌شود:

$$H_0 = \mu_1 \mu_2$$

$$\text{حائل بین میانگین یکی از زوج هاتفاوت وجود دارد} = H_1$$

جدول (۳) ماهیت فرضیه‌های تحلیل واریانس دو عاملی

فرضیه‌ها	میانگین تفاوت
μ_1 : تفاوت معناداری بین هویت حرفه‌ای حسابرمان شاغل در موسسات حسابری کوچکتر نسبت به هویت حرفه‌ای حسابرمان شاغل در موسسات حسابری بزرگتر با کیفیت حسابری وجود دارد.	فرضیه اول
μ_2 : تفاوت معناداری بین هویت حرفه‌ای حسابرمان شاغل در موسسات حسابری کوچکتر نسبت به هویت حرفه‌ای حسابرمان شاغل در موسسات حسابری بزرگتر با کیفیت حسابری وجود ندارد.	
μ_1 : تفاوت معناداری بین هویت حرفه‌ای حسابرمان شاغل در موسسات حسابری کوچکتر نسبت به هویت حرفه‌ای حسابرمان شاغل در موسسات حسابری بزرگتر با قضاوت‌های جهت دار وجود دارد.	فرضیه دوم
μ_2 : تفاوت معناداری بین هویت حرفه‌ای حسابرمان شاغل در موسسات حسابری کوچکتر نسبت به هویت حرفه‌ای حسابرمان شاغل در موسسات حسابری بزرگتر با قضاوت‌های جهت دار وجود ندارد.	
μ_1 : تفاوت معناداری بین هویت حرفه‌ای حسابرمان شاغل در موسسات حسابری کوچکتر نسبت به هویت حرفه‌ای حسابرمان شاغل در موسسات حسابری بزرگتر با صاحبکار وجود دارد.	فرضیه سوم
μ_2 : تفاوت معناداری بین هویت حرفه‌ای حسابرمان شاغل در موسسات حسابری کوچکتر نسبت به هویت حرفه‌ای حسابرمان شاغل در موسسات حسابری بزرگتر با تساهل حسابری- صاحبکار وجود ندارد.	

جدول (۴) آزمون مدل را براساس سه فرضیه به شدت میانگین در مورد هر متغیر وابسته تفکیک نموده است و نتایج را بر اساس اندازه موسسات حسابرسی بزرگ و کوچک تفکیک می‌کند.

جدول (۴) آمار توصیفی مربوط به تفاوت میانگین اندازه موسسات حسابرسی

فرضیه‌ها	تفاوت موسسات حسابرسی	میانگین (هرچه به صفر نزدیک‌تر باشد یعنی شدت متغیر وابسته بیشتر است)	انحراف استاندارد
فرضیه اول	موسسات حسابرسی بزرگتر	۲۱/۷۸۳	۰/۶۸۱۸
	موسسات حسابرسی کوچکتر	۲/۱۶۷	۰/۲۱۶
	موسسات حسابرسی بزرگتر	۴۸/۱۸۸	۰/۵۴۹۲
فرضیه دوم	موسسات حسابرسی کوچکتر	۳/۱۹۸	۰/۳۹۱۱
	موسسات حسابرسی بزرگتر	۲۹/۹۱۸	۰/۷۶۹۳
	موسسات حسابرسی کوچکتر	۳/۳۶۵	۰/۴۳۲۱

براساس اطلاعات ارائه شده در این جدول مشخص گردید، شدت تفاوت بین موسسات حسابرسی کوچکتر برای کیفیت حسابرسی، قضاوت‌های جهت دار و تساهل حسابرس با صاحبکار با موسسات حسابرسی بزرگتر بیشتر است و این موضوع نشان می‌دهد تفاوت معناداری بین موسسات حسابرسی وجود دارد.

نتایج آزمون تحلیل واریانس متغیرهای وابسته‌یعنی کیفیت حسابرسی، قضاوت‌های جهت دار و تساهل حسابرس-صاحبکار که در جدول (۵) ارائه شده، نشان می‌دهد که تفاوت معناداری بین شدت آن‌ها در موسسات حسابرسی بزرگ و کوچک وجود دارد. این نتایج می‌تواند در تفکیک موسسات حسابرسی از نظر کیفیت حسابرسی، وجود قضاوت‌های جهت دار و تساهل حسابرس-صاحبکار کمک کننده باشد و مشخص نماید، با توجه به شاخص‌های تعیین شده در پژوهش، تفاوت معناداری بین اندازه موسسات حسابرسی از نظر هویت حرفه‌ای حسابرسان وجود داشته باشد.

جدول (۵) نتایج آزمون تحلیل واریانس متغیرهای پژوهش

Sig	F	میانگین مربعات	درجه آزادی	مجموع مربعات
.۰/۰۰۶	۱۲/۰۲۹	۲/۸۷۲ ۰/۳۱۶	۲ ۱۲ ۱۹	۴/۳۶۲ ۳/۴۷۳ ۷/۴۸۳

پس از مشخص شدن تفاوت معنی‌دار بین موسسات حسابرسی بزرگ و موسسات حسابرسی کوچک از منظر کیفیت حسابرسی، قضاوت‌های جهت دار و تساهل حسابرس-صاحبکار، حال باید برای آزمون فرضیه‌های پژوهش، از آزمون‌های تعقیبی استفاده شود.

۵- فرضیه‌های پژوهش

فرضیه اول) تفاوت معناداری بین هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی کوچکتر نسبت به هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی بزرگتر با کیفیت حسابرسی وجود دارد.

فرضیه دوم) تفاوت معناداری بین هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی کوچکتر نسبت به هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی بزرگتر با قضاوت‌های جهت دار حسابرس وجود دارد.

فرضیه سوم) بین هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی کوچکتر نسبت به هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی بزرگتر با تساهله حسابرس-صاحبکار ارتباط منفی و معناداری وجود دارد.

جدول (۶) آزمون تعقیبی بونفوونی^۱ جهت آزمون فرضیه‌های پژوهش

۹۵- فاصله اطمینان		سوالات	اندازه موسسات (I)	اندازه موسسات (J)	میانگین تفاوت‌ها (I-J)	خطای استاندارد	سطح معناداری	حد بالا	حد پایین
فرضیه اول	-۰/۱۰۲۹	-۰/۷۶۳۸	-۰/۰۱۲	-۰/۰۹۲۸۷	-۰/۴۳۷۲	بزرگتر	کوچکتر		
فرضیه دوم	-۰/۱۷۳۶	-۰/۱۰۲۹	-۰/۰۱۶	-۰/۱۰۴۳۲	-۰/۶۵۵۷	کوچکتر	بزرگتر		
فرضیه سوم	-۰/۰۵۶۳۸	-۰/۰۰۴	-۰/۰۰۴	-۰/۱۱۳۶۲	-۰/۳۱۹۸	بزرگتر	کوچکتر		
	-۰/۰۲۴۴۶	-۰/۱۳۷۱۲	-۰/۰۰۶	-۰/۱۰۰۲۳	-۰/۰۵۱۲۳	کوچکتر	بزرگتر		
	-۰/۵۳۷۶	-۰/۷۲۲۳۴	-۰/۰۰۴	-۰/۱۳۷۴	-۱/۲۵۴۳	بزرگتر	کوچکتر		
	-۰/۱۸۱۶	-۰/۰۸۳۷	-۰/۰۲۱	-۰/۱۶۲۵۱	-۰/۳۳۷۲	کوچکتر	بزرگتر		

بر اساس نتیجه‌ی فرضیه اول پژوهش با توجه به سطح معناداری کمتر از ۰/۰۵ و با توجه به منفی بودن حد پایین (۰/۷۶۳۸) و حد بالا (-۰/۱۰۲۹)، باید بیان نمود هویت حرفه‌ای حسابرسان موسسات حسابرسی کوچکتر، دارای ارتباط منفی و معناداری با کیفیت حسابرسی هستند. همچنین با توجه به سطح معناداری کمتر از ۵ درصد و با توجه به مثبت بودن حد پایین (۰/۰۱۰۲۹) و حد بالا (۰/۱۸۳۷۲) باید بیان نمود هویت حرفه‌ای موسسات حسابرسی بزرگتر با کیفیت حسابرسی ارتباط مثبت و معناداری دارند. این نتیجه فرضیه اول پژوهش را تایید می‌نماید که بیان می‌نماید، تفاوت معناداری بین هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی بزرگتر نسبت به موسسات حسابرسی کوچکتر از نظر کیفیت حسابرسی دارد.

بر اساس نتیجه‌ی فرضیه دوم پژوهش، با توجه به سطح معناداری کمتر از ۰/۰۵ و با توجه به مثبت بودن حد پایین (۰/۰۵۶۳۸) و حد بالا (۰/۱۷۳۶)، باید بیان نمود، هویت حرفه‌ای حسابرسان موسسات کوچکتر دارای ارتباط مثبت با قضاوت‌های جهت دار در بررسی صورت‌های مالی شرکت‌ها دارد، از طرف دیگر با توجه به سطح معناداری کمتر از ۵ درصد و با توجه به منفی

1. Bonferoni

بودن حد پایین (۱/۳۷۱۲) و حد بالا (۰/۲۴۴۶) باید بیان نمود، هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی بزرگتر دارای ارتباط منفی و معناداری با قضاآورهای جهت دار در بررسی صورت‌های مالی دارند. این نتیجه، فرضیه دوم پژوهش را تایید می‌کند که بیان می‌نماید، تفاوت معناداری بین هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی کوچکتر نسبت به هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی بزرگتر با قضاآورهای جهت دار حسابرس وجود دارد.

در نهایت بر اساس نتیجه فرضیه سوم، با توجه به سطح معناداری کمتر از ۰/۰۵ و با توجه به مثبت بودن حد پایین (۰/۰۷۲۳۴) و حد بالا (۰/۰۵۳۷۶)، باید بیان نمود، هویت حرفه‌ای حسابرسان موسسات حسابرسی کوچکتر دارای ارتباط مثبت و معناداری با تساهل حسابرس-صاحبکار می‌باشد. از طرف دیگر با توجه به کمتر از ۰/۰۵ بودن سطح معناداری و با توجه به منفی بودن حد پایین (۰/۰۸۳۷) و حد بالا (۰/۰۱۸۱۶) باید بیان نمود، هویت حرفه‌ای حسابرسان موسسات حسابرسی بزرگتر دارای ارتباط منفی و معناداری با تساهل حسابرس-صاحبکار می‌باشد. این نتیجه به معنای آنست که تفاوت معناداری بین هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی کوچکتر نسبت به هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی بزرگتر با تساهل حسابرس-صاحبکار ارتباط منفی و معناداری وجود دارد.

۶- بحث و نتیجه گیری

هویت حرفه‌ای به درجه وابستگی یک کارمند به شغلی که در آن مشغول به کار است (همکمن و همکاران، ۲۰۰۹) و همچنان به میزان تعهد وی به آن شغل در کنار پذیرش ملزمومات آن شغل جهت حفظ استقلال (فریدسون، ۲۰۰۱) و ارزش‌های اخلاقی (برانت، ۲۰۰۵) اطلاق می‌گردد. هویت حرفه‌ای افراد به دلیل ماهیت ادراکی که دارد، ممکن است سخت تغییر نماید، اما محیط به عنوان عامل مهم و تغییر دهنده‌ی ادراک محسوب می‌شود که در مرور زمانی می‌تواند باعث تغییر این ادراک در حسابرسان گردد. به عبارت ساده‌تر، هویت حرفه‌ای حسابرسان می‌تواند به دلیل شرایط بازار و موقعیت موسسات حسابرسی تغییر نماید و این موضوع باعث تغییر در عملکرد‌های حرفه‌ای آن‌ها گردد. با توجه به توضیحات مقدماتی، پژوهش حاضر در صدد یافتن این سوال است که هویت حرفه‌ای حسابرسان بر حسب اندازه موسسات حسابرسی از نظر بزرگی و کوچکی تا چه اندازه می‌تواند در ماهیت حسابرسی تاثیر گذار باشد. بر اساس نتایج بدست آمده در تحلیل نتیجه‌ی اول فرضیه پژوهش باید بیان نمود، همان‌طور که در توسعه فرضیه‌ها بیان گردید، هویت حرفه‌ای حسابرسانی که شاغل در موسسات حسابرسی هستند که از نظر اندازه کوچکتر هستند، با کیفیت حسابرسی دارای ارتباط منفی و معنادار می‌باشد و در مقابل هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی بزرگتر با کیفیت حسابرسی ارتباط مثبت

J. Heckman et al.

2. Freidson

3. Brante

و معناداری وجود دارد. این نتیجه در واقع نشان می‌دهد هویت حرفه‌ای حسابسان شاغل در موسسات حسابرسی کوچکتر در صورت وجودیک بازار نابرابر، بیشتر تحت تاثیر نفوذ صاحبکاران قرار می‌گیرد و این موضوع باعث می‌گردد به دلیل این که کار حسابرسی صاحبکار به آن‌ها داده شود، شرایط و انتظارات صاحبکاران را بیشتر پیذیرند و این باعث افزایش ریسک حسابرسی می‌گردد، چرا که به دلیل از دست رفتن استقلال و اخلاق حرفه‌ای حسابسان، کیفیت حسابرسی کاهش می‌یابد. به عبارت دیگر، معمولاً حسابرسانی که توان رقابتی کمتر در بازار حسابرسی دارند، تلاش می‌نمایند خود را به صاحبکاران برای دریافت کار حسابرسی نزدیک نمایند و براین مبنا تمایل دارند تا در راستای علایق صاحبکاران حرکت کنند و این دسته از حسابسان به اطلاعات اولیه و ناچیز صاحبکاران در خصوص کنترل داخلی و افشاری اسناد حسابداری اکتفا می‌کنند. این نتیجه در واقع تایید هویت اجتماعی است که بیان می‌نماید هویت شغلی و حرفه‌ای افراد در راستای شهرت گروه و سازمان‌های شاغل در آن رقم می‌خورد که این موضوع باعث می‌شود، ماهیت حرفه‌ای حسابسان دچار خدشه شود، چرا که یک حسابرس شاغل در موسسات کوچکتر تلاش می‌کند از طریق انجام کار حسابرسی صاحبکاران بزرگتر، شهرت بیشتری برای خودشان دست و پا کند، که این موضوع می‌تواند هویت حرفه‌ای آن‌ها را در مقابل کیفیت حسابرسی قرار دهد و باعث کاهش کیفیت حسابرسی گردد. نتیجه‌ی بدست آمده در این فرضیه با پژوهش بامبر و لایر (۲۰۰۷)، میل و آشفورث (۱۹۹۲)؛ وان‌هیونیس و همکاران (۱۹۹۸)؛ بامبر و لایر (۲۰۰۷) و استفانیاک و همکاران (۲۰۱۲) مطابقت دارد که نتیجه‌ی این فرضیه را تایید می‌نمایند.

با توجه به تأیید فرضیه اول پژوهش پیشنهاد می‌شود که ادغام موسسات حسابرسی با اندازه کوچکتر به منزله یک برنامه توسعه محور در حرفه حسابرسی از سوی نهادها و سازمان‌های مربوطه از جمله دانشگاه‌ها و سازمان حسابرسی مورد توجه قرار گیرد و برنامه‌های لازم برای نیل به آن تدوین شود. از آن جایی که هویت حرفه‌ای حسابرس منشأ بی‌طرفی حسابرس همسو با استانداردهای حسابداری قلمداد می‌شود و به حفظ استقلال حسابرسی کمک می‌نماید و از بروز نتایج نامطلوب در مذاکرات با صاحبکار جلوگیری می‌کند. در این صورت، انتظار می‌رود که حسابسان به نحوی با صاحبکار رابطه برقرار کنند که استقلال آن‌ها خدشه‌دار نشود.

در تحلیل نتیجه‌ی دوم پژوهش باید بیان نمود، هویت حرفه‌ای حسابسان شاغل در موسسات حسابرسی کوچکتر دارای ارتباط مثبت با قضاوت‌های جهت دار می‌باشد. بر مبنای نظریه هویت اجتماعی همان طور که تشریح گردید، حسابسان شاغل در موسسات حسابرسی کوچکتر تلاش می‌کنند، هویت حرفه‌ای خود را از پذیرش کارهای صاحبکاران با شهرت بیشتر ایجاد نمایند و این طور استنباط می‌کنند که این موضوع به کسب سهم بیشتر آن‌ها در بازار حسابرسی کمک می‌کند، در تحت این شرایط حسابسان دست به قضاوت‌های جهت دار می‌زنند، این قضاوت‌های جهت دار بدین معنا است که حسابسان، از کنار اطلاعات منفی به راحتی عبور و بر اطلاعات مثبت درباره روش‌های حسابداری صاحبکاران، و کنترل داخلی آن‌ها تکیه می‌کنند. در واقع حسابسان از سرهمندی کردن کارها چشم پوشی می‌کنند و با اتکا به کنترل داخلی صاحبکاران از پیگیری

هر گونه موضوعات سوال برانگیز چشم پوشی می‌نمایند. در واقع این نوع از حسابرسان از نظریه انگیزشی استدلالی استفاده می‌کنند و تلاش می‌نماید با اهداف جهت‌دار، دست به جستجوهای جهت‌دار و پر اهمیت نشان دادن شواهد و مدارک حمایت کننده از قضاؤت حسابرس بزنند و تلاش برای بزرگ نمایی نقاط مثبت و پوشش نقاط منفی عملکردهای مالی صاحبکاران دارند، این موضوع بیان کننده‌ایین واقعیت است که حسابرسان از طریق هویت اجتماعی تلاش می‌کنند از استدلال انگیزشی به نفع صاحبکاران بهره ببرند و این موضوع باعث کاهش کیفیت حسابرسی به دلیل وجود قضاؤت‌های جهت‌دار حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی کوچکتر می‌شود و احتمال زیادی وجود دارد که زودتر از زمان مقرر گزارش‌ها و اظهار نظرهای خود را اعلام نمایند. نتیجه‌ایین فرضیه با مطالعه بیرستاکر و همکاران (۱۹۹۹)، گلور و همکاران (۲۰۰۵) و هاینس و همکاران (۱۹۹۸) مطابقت دارد که نتیجه‌ایین فرضیه را تایید می‌نمایند.

در تحلیل نتیجه‌ی فرضیه سوم پژوهش باید بیان نمود، هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی کوچکتر دارای ارتباط مثبت و معناداری با تساهله حسابرس-صاحبکار می‌باشد. در واقع هویت حرفه‌ای حسابرسان تحت تاثیر و نفوذ صاحبکاران قرار می‌گیرد و حسابرسان تلاش می‌کنند از طریق تساهله و انعطاف‌پذیری بیشتری با عملکردهای مالی این گونه شرکت‌ها برخورد نمایند. براساس این نتیجه حسابرسانی که بازار کمتری را دارند، تمایل دارند تا ارزش‌ها و هنجارهای شغلی‌شان و رفتارهای‌شان را مطابق با ارزش‌ها و هنجارهای صاحبکاران تطبیق دهند، چرا که هویت حرفه‌ای آن‌ها در گروه شناخته شدن بیشتر از طریق برسی‌های صورت‌های مالی این دست از صاحبکاران می‌باشد. در این صورت هویت آن‌ها تحت تاثیر قرار می‌گیرد و باعث می‌شود از ماهیت حرفه‌ای شغل خود دور شوند. این استدلال توسط نتایج بدست آمده توسط جنگینز و لاو^۱ (۱۹۹۹)، مورد حمایت قرار گرفت. آن‌ها دریافتند که حسابرسانی که با صاحبکاران تساهله می‌کنند، هویت شغلی‌شان دچار ضعف می‌شود. به همین دلیل حسابرسان تمایل دارند زمانی که هویت شغلی بالایی در خود احساس می‌کنند، کمتر به خواسته‌های صاحبکاران تن در دهند. با توجه به تأیید فرضیه سوم مطالعه پیشنهاد می‌شود که به عوامل فردی و سازمانی مؤثر بر شکل‌گیری و تقویت هویت حرفه‌ای حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی با اندازه کوچک و بزرگ توجه نمایند. به عنوان نمونه، مطالعات نشان داده اند، ضعف دانش و مهارت حرفه‌ای و ضعف خودبیاوری حرفه‌ای از جمله عوامل فردی مؤثر بر هویت حرفه‌ای حسابرس محسوب می‌شوند. به حسابرسان پیشنهاد می‌شوند که با توسعه نگرش حرفه‌ای، تقویت تعهد حرفه‌ای و مهارت حرفه‌ای و زمینه‌های تقویت هویت حرفه‌ای را فراهم نمایند. بر این مبنای، عارف منش و موسوی (۱۴۰۱) بیان نموده اند، به لحاظ نظری، اگر هویت حرفه‌ای برجسته باشد، یک انگیزه قوی برای حسابرسان خواهد بود و حسابرسان با هویت حرفه‌ای قوی در برابر صاحبکار با ملایمت رفتار نمی‌کنند، زیرا نه تنها یک انگیزه قوی دارند، بلکه یک تعهد اخلاقی قوی برای انجام حسابرسی بر اساس بی‌طرفی احساس می‌کنند.

1. Jenkins and Lowe

در نهایت و بر اساس نتایج پژوهش حاضر؛ به تدوین کنندگان مقررات حرفه حسابرسی نظیر جامعه حسابداران رسمی و سازمان حسابرسی، پیشنهاد می‌گردد با وضع الزاماتی در خصوص ادغام موسسات حسابرسی کوچک وایجاد موسسات حسابرسی بزرگ‌تر، زمینه ارتقای هویت حرفه‌ای حسابران و به تبع آن؛ افزایش کیفیت حسابرسی را فراهم آورند.

در فرآیند انجام پژوهش علمی، مجموعه شرایطی وجود دارد که خارج از کنترل پژوهشگر است ولی به طور بالقوه می‌تواند نتایج پژوهش را تحت تاثیر قرار دهد. یکی از محدودیت‌های اصلی پژوهش حاضر، محدودیت ذاتی پرسشنامه است که برای جمع‌آوری داده‌های پژوهش از آن استفاده شده است. از مهم‌ترین محدودیت‌های پرسشنامه، می‌توان به میزان ادراک، تفسیر و تحلیل پاسخ دهنده‌گان از موضوع اشاره نمود. به پژوهشگران آتی نیز توصیه می‌شود که تاثیر هویت حرفه‌ای حسابران داخلی بر کیفیت عملکرد حسابرسی داخلی را بررسی قرار دهند. همچنین، پیشنهاد می‌شود که رابطه سایر متغیرهای پژوهش‌های رفتاری نظری تمهیدسازمانی، رضایت شغلی و ... با کیفیت حسابرسی و قضاؤت حسابرس مورد مطالعه قرار گیرد تا ابعاد بیشتری از این موضوع نمایان گردد.

فهرست منابع

الف- منابع فارسی:

۱. ابراهیم زاده، طاهر، نورالله زاده، نوروز، خسروی پور، نگار. (۱۴۰۰). بررسی اثرات مشترک هویت اجتماعی و فشارهای نهادی بر کیفیت حسابرسی. دانش حسابداری و حسابرسی مدیریت، ۱۰، ۳۸، ۳۷۹-۳۶۱.
۲. حسینی، سید نیما، صفری گزاری، مهدی، ولیان، حسن. (۱۴۰۰). نگرش کارآمدی حسابرس در مذاکره و بی‌طرفی حسابرس: تحلیلی بر نقش هویت حرفه‌ای حسابرس. دانش حسابداری مالی، ۸، ۲۰۰-۱۷۵.
۳. حق بین، پروین، آزادی، کهان، پورعلی لاکلایه، محمد رضا، صمدی لرگانی، محمد. (۱۴۰۰). تأثیر هویت اجتماعی و انعطاف‌پذیری بر کیفیت حسابرسی با تأکید بر نقش استرس، فصلنامه پژوهش‌های حسابداری مالی و حسابرسی، ۱۴، ۵۲(۱)، ۲۲۲-۱۹۱.
۴. حمصبان کاشانی، زهرا، حاجیها، زهرا، جهانگیرنیا، حسین، غلامی جمکرانی، رضا. (۱۴۰۰). تدوین مدل کیفیت مستندسازی حسابرسی با رویکرد مبتنی بر نظریه پردازی زمینه بنیان، پژوهش‌های حسابداری مالی و حسابرسی، ۱۳(۵۲)، ۱۵۱-۱۴۱.
۵. رجبعلی زاده، جواد، رضا حصارزاده و محمدعلى باقرپور، (۱۳۹۵)، بررسی رابطه بین دو بعد شکاکیت و بی‌طرفی تردید حرفه‌ای با قضاؤت حرفه‌ای حسابرس، بررسی‌های حسابداری و حسابرسی، ۲۳(۲)، ۹۲-۱۷۳.
۶. رضایی نرگس، بنی مهد بهمن، حسینی سید حسین. تأثیر هویت سازمانی و حرفه‌های بر تردید حرفه‌ای حسابرس مستقل. (۱۳۹۷). دانش حسابرسی، ۱۸(۷۱)، ۱۹۹-۱۷۵.
۷. عارف منش، زهرا، موسوی، مهران. (۱۴۰۱). تأثیر هویت حرفه‌ای حسابرس بر رابطه خودکارآمدی مذاکرات حسابرس و صاحبکار با بی‌طرفی. قضاؤت و تصمیم‌گیری در حسابداری و حسابرسی، ۱(۳)، ۲۴-۱.
۸. علی فری، مليحه، وکیلی فرد، حمیدرضا، بنی مهد، بهمن، رویاپی، رمضانعلی. (۱۳۹۶). بررسی نقش تعديل کنندگی هویت اجتماعی در روابط بین درک مسئولیت اجتماعی واحدهای تجاری و نگرش شغلی حسابداران، فصلنامه علمی و پژوهشی حسابداری مدیریت، سال دهم، شماره سی و چهارم، پاییز، ۶۹-۸۳.
۹. موسوی شیری، محمود، صالحی، مهدی، احمد نژاد، محمد. (۱۳۹۴). بررسی ارتباط تعهد حرفه‌ای و تعهد سازمانی حسابران با رفتار حسابرسی ناکارآمد، فصلنامه پژوهش حسابداری و حسابرسی، سال ۸، شماره ۳، ۱-۲۶.

۱۰. مهرانی، کاوه، صفرزاده، محمدحسین. (۱۳۹۰). تبیین ارتباط بین حاکمیت شرکتی و کیفیت سود، مجله دانش حسابداری، سال ۷، شماره دوم، ۵۹-۶۹.
۱۱. نمازی، نویدرضا، اسماعیل پور، حسن. (۱۴۰۰). تأثیر کیفیت حسابرسی بر ارزش‌افزوده شرکت‌ها با تأکید بر نقش میانجی مسئولیت اجتماعی، پژوهش‌های حسابداری مالی و حسابرسی، ۱۳(۵۲)، ۱۱۵-۱۵۰.
۱۲. نیکبخت، محمدرضا، رفیعی، افسانه. (۱۳۹۱). تدوین الگوی عوامل مؤثر بر تجدید ارائه صورت‌های مالی در ایران. مجله دانش حسابداری، ۳(۹)، ۹۴-۱۶۷.
۱۳. ولیان حسن، صفری گرایلی، مهدی، حسن پور، داوود. (۱۳۹۹). هویت حرفه‌ای و سازمانی حسابرسان و تجاری‌سازی در مؤسسات حسابرسی. دانش حسابرسی، ۲۰(۷۸)، ۳۹۱-۳۵۶.
۱۴. ولیان حسن، عبدالی محمدرضا، اسلامی خدیجه، اروئی مهران. (۱۴۰۱). بررسی تاثیر هویت حرفه‌ای حسابرسان بر ماهیت رقابتی صاحبکاران با توجه به نقش تجربه حسابرس. دانش حسابرسی، ۲(۸۶)، ۲۷۳-۲۴۱.
۱۵. هاشمی، سید احمد، جمشید امیدی و پروین اکبریه. (۱۳۹۵). هویت حرفه‌ای معلمان (اصول و راهکارها)، تهران: تایمزا.
۱۶. یوسفی شارمی، میر امید و بهمن بنی‌مهد. (۱۳۹۸). تأثیر عواطف فردی بر بی‌طرفی حسابرس، دانش حسابداری مالی، ۶(۱)، ۱۸۵-۱۶۳.

ب- منابع خارجی:

1. Alderman, C. W., & Deitrick, J. W. (1982). Auditors' perceptions of time budget pressures and premature sign-offs: a replication and extension. *Auditing: A Journal of Practice and Theory*, 1(2), 54-68.
2. Anderson-Gough, F., Grey, C., & Robson, K. (2001). Tests of time: organisational time reckoning and the making of accountants in two multi-national accounting firms. *Accounting, Organizations and Society*, 26(2); 99-122.
3. Aobdia, D. (2019). Do practitioner assessments agree with academic proxies for audit quality? Evidence from PCAOB and internal inspections. *Journal of Accounting and Economics*, 67, 144-174.
4. Aranya, N., & Ferris, K. R. (1984). A reexamination of accountants' organizational professional conflict. *The Accounting Review*, 59(1), 1-15.
5. Aranya, N., Pollock, J., & Amernic, J. (1981). An examination of professional commitment in public accounting. *Accounting, Organizations and Society*, 6(4), 271-280.
6. Ashforth, B. E., & Mael, F. (1989). Social identity theory and the organization. *Academy of Management Review*, 14(1), 20-39.
7. Bamber, E. M., & Iyer, V. M. (2002). Big 5 auditors' professional and organizational identification: consistency or conflict? *Auditing: A Journal of Practice and Theory*, 21(2), 21-38.
8. Bamber, E. M., & Iyer, V. M. (2007). Auditors' identification with their clients and its effect on auditors' objectivity. *Auditing: A Journal of Practice and Theory*, 26(2), 1-24.
9. Barrainkua, I., & Espinosa-Pike, M. (2017). The influence of auditors' professionalism on ethical judge-ment: Differences among practitioners and postgraduate students. *Revista de Contabilidad – Spanish Accounting Review* (2017). <http://dx.doi.org/10.1016/j.resar.2017.07.001>.
10. Bauer, T. D. (2015). The Effects of Client Identity Strength and Professional Identity Salience on Auditor Judgments. *The Accounting Review*, 90(1), 95–114.
11. Becker, C. L., DeFond, M. L., Jiambalvo, J., & Subramanyam, K. R. (1998). The effect of audit quality on earning management. *Contemporary Accounting Research*, 15(1), 1-24.
12. Berisha, B. (2021). Long-term Auditor-client relationship and its effects on the audit quality. *Academic Journal of Business, Administration, Law and Social Sciences*, 7(2), 123-129.

13. Bierstaker, J. L., Bedard, J. C., & Biggs, S. F. (1999). The role of problem shifts on auditors' decision processes in analytical procedures. *Auditing: A Journal of Practice & Theory*, 18(1), 18-36.
14. Blay, Allen D.; Gooden, Eric S.; Mellon, Mark J.; and Stevens, Douglas E.. (2019). The Effect of an Auditor Identity Disclosure Requirement on Audit Quality: An Experimental Examination Incorporating the Incremental Effect of a Signature Requirement. *Auditing: A Journal of Practice & Theory*, 38(4), 17-29. <https://dx.doi.org/10.2308/ajpt-52387>.
15. Blokdijk, H., Driehuisen, F., Simunic, D. A., & Stein, M. (2006). An analysis of cross-sectional differences in Big and non-Big public accounting firms' audit programs. *Auditing: A Journal of Practice and Theory*, 25(1), 27-48.
16. Boone, J. P., Khurana, I. K., & Raman, K. K. (2010). Do the Big 4 and the second-tier firms provide audits of similar quality? *Journal of Accounting and Public Policy*, 29, 330-352.
17. Brante, T. (2005). Om begreppet och företeelsen profession”, *Tidskrift för Praxisnära forskning*, No. 1, Division of Sociology, Högskolan i Borås, pp. 1-13, available at: <http://portal.research.lu.se/portal/files/6003933/983908.pdf>.
18. Brivot, M., Roussy, M., and Mayer, M. (2018). Conventions of audit quality: the perspective of public and private company audit partners. *Auditing: A Journal of Practice & Theory*, 37 (2), 51–71.
19. Broberg, P., Umans, T. and Gerlofstig, C. (2013), “Balance between auditing and marketing: an explorative study”, *Journal of International Accounting, Auditing and Taxation*, Vol. 22 No. 1, pp. 57-70.
20. Broberg, P., Umans, T., Skog, P., Theodorsson, E. (2018). “Auditors’ professional and organizational identities and commercialization in audit firms”, *Accounting, Auditing & Accountability Journal*, Vol. 31 Issue: 2, pp.374-399, <https://doi.org/10.1108/AAAJ-02-2014-1607>.
21. Brydon, (2019). Assess, Assure, and Inform. Improving Audit Quality and Effectiveness. Report of the independent review into the quality and effectiveness of audit.
22. Cameran, M., Dittilo, A., and Pettinicchio, A. (2018). Audit team attributes matter: how diversity affects audit quality. *European Accounting Review*, 27 (4), 595–621.
23. Carlisle, M., Gimbar, C. and Jenkins, G. (2022). Auditor-Client Interactions – An Exploration of Power Dynamics during Audit Evidence Collection. *AUDITING: A Journal of Practice & Theory*.
24. Carrington, T., Johansson, T., Johed, G., & Ohman, P. (2013). An empirical test of the hierarchical construct of professionalism and managerialism in the accounting profession. *Behavioral Research in Accounting*, 25(2), 1-20.
25. Che, L., Myllymaki, E. & Svanstrom, T. (2022). Auditors’ self-assessment of engagement quality and the role of stakeholder priority, *Accounting and Business Research*, 1-41.
26. Chen, H., Tian, Y. and Daugherty, P.J. (2009), “Measuring process orientation”, *The International Journal of Logistics*, Vol. 20 No. 2, pp. 213-227.
27. Chen, K. Y., Lin, K. L., & Zhou, J. (2005). Audit quality and earnings management for Taiwan IPO firms. *Managerial Auditing Journal*, 20(1), 86-104.
28. Christensen, B.E., Glover, S.M., Omer, T.C., and Shelley, M.K. (2016). Understanding audit quality: insights from audit professionals and investors. *Contemporary Accounting Research*, 33 (4), 1648–1684.
29. Cianci, A. M., & Bierstaker, J. (2009). Auditors' efficiency motivated evaluation. *Advances in Accounting, Incorporating Advances in International Accounting*, 25, 20-27.
30. Coram, P., Ng, J., & Woodliff, D. R. (2003). A survey of time budget pressure and reduced audit quality among Australian auditors. *Australian Accounting Review*, 13(1), 38-45.
31. Dalton, T., & Kelley, T. (1997). A comparison of dysfunctional behaviours by tax accountants and auditors under time budget pressure. *Advances in Accounting*, 15, 193-208.

32. De Bruin, M. (2004), "Organizational, professional and gender identities: overlapping, coinciding and contradicting realities in Caribbean media practices", in de Bruin, M. and Ross, K. (Eds), *Gender and Newsroom Cultures: Identities at Work*, Hampton Press, Cresskill, NJ, pp. 1-16.
33. De Cremer, D., & Van Vugt, M. (1999). Social identification effects in social dilemmas: a transformation of motives. *European Journal of Social Psychology*, 29(7), 871-893.
34. Deetz, S. (1995). *Transforming communication, transforming business: Building responsive and responsible workplaces*. Cresskill, NJ: Hampton Press.
35. Deshpandé, J.U., Farley and Webster, F.E. Jr (1993), "Corporate culture, customer orientation and innovativeness in Japanese firms: a quadrad analysis", *Journal of Marketing*, Vol. 57 No. 1, pp. 22-27.
36. Dhaliwal, D. S., Gleason, C. A., Heitzman, S., & Melendrez, D. D. (2008). Auditor fees and cost of debt. *Journal of Accounting, Auditing & Finance*, 23(1); 1-22.
37. Ditto, P. H., Scepansky, J. A., Munro, G. D., Apanovitch, A. M., & Lockhart, L. K. (1998). Motivated sensitivity to preference-inconsistent information. *Journal of Personality and Social Psychology*, 75(1), 53-69.
38. Dutton, J. E., Dukerich, J. M., & Harquail, C. V. (1994). Organizational image and member identification. *Administrative Science Quarterly*, 39(2), 239-263.
39. Fontaine, R., & Pilote, C. (2012). Clients' preferred relationship approach with their financial statement auditor. *Current Issues in Auditing*, 6(1), 1-6.
40. Francis, J. R., Michas, P. N., & Seavey, S. E. (2013). Does audit market concentration harm the quality of audited earnings? Evidence from audit markets in 42 countries. *Contemporary Accounting Research*, 30(1), 325-355.
41. Freidson, E. (2001), *Professionalism: The Third Logic*, University of Chicago Press, Chicago, IL.
42. Glover, S. M., Prawitt, D. F., Wilks, T. J., & McDaniel, L. (2005). Why do auditors over-rely on weak analytical procedures? The role of outcome and precision. *Auditing: A Journal of Practice & Theory*, 24(Suppl.), 197-233.
43. Gunz, H. P. & Gunz, S.P. (2007), "Hired Professional to Hired Gun: An Identity Theory Approach to Understanding the Ethical Behavior of Professionals in Nonprofessional Organizations", *Human Relations*, 60(6), PP. 851-887.
44. Hackenbrack, K., & Nelson, M. W. (1996). Auditors' incentives and their application of financial accounting standards. *The Accounting Review*, 71(1); 43-59
45. Haynes, C. M., Jenkins, J. G., & Nutt, S. R. (1998). The relationship between client advocacy and audit experience: an exploratory analysis. *Auditing: A Journal of Practice and Theory*, 17(2), 88-104.
46. Heckman, D.R., Steensma, K.H., Bigley, G.A. and Hereford, J.F. (2009), "Effects of organisational and professional identification on the relationship between administrators' social influence and professional employees' adoption of new work behaviour", *Journal of Applied Psychology*, Vol. 94 No. 5, pp. 1325-1335.
47. Herbohn, K. (2004). Informal mentoring relationships and the career processes of public accountants. *British Accounting Review*, 36(4), 369-393.
48. Herda, D., & Lavelle, J. (2013). Auditor commitment to privately held clients and its effect on value-added audit service. *Auditing: A Journal of Practice & Theory*, 32(1), 113-137.
49. Hogg, M. A., & Terry, D. J. (2000). Social identity and self-categorization processes in organizational contexts. *Academy of Management Review*, 25(1), 121-140.
50. Hollingsworth, C., & Li, C. (2012). Investors' perceptions of auditors' economic dependence on the client: post-SOX evidence. *Journal of Accounting, Auditing & Finance*, 27(1), 100-122.
51. Iyer, V. M., Bamber, E. M., & Barefield, R. (1997). Identification of accounting firm alumni with their former firm: antecedents and outcome. *Accounting, Organizations and*

- Society, 22(3-4), 315-336.
52. Jenkins, J. G., & Lowe, D. J. (1999). Auditors as advocates for their clients: perceptions of the auditoreclient relationship. *Journal of Applied Business Research*, 15(2), 73-78.
 53. Kadous, K., Kennedy, S. J., & Peecher, M. E. (2003). The effect of quality assessment and directional goal commitment on auditors' acceptance of clientpreferred accounting methods. *The Accounting Review*, 78(3); 759-778.
 54. Kelley, T., & Margheim, L. (1987). The effect of audit billing arrangement on under-reporting of time and audit quality reduction acts. *Advances in Accounting*, 5; 221-233.
 55. Knechel, W.R., Krishnan, G.V., Pevzner, M., Shefchik, L.B., and Velury, U.K. (2013a). Audit quality: insights from the academic literature. *Auditing: A Journal of Practice & Theory*, 32 (1), 385-421.
 56. Kunda, Z. (1999). Social cognition: Making sense of people. Cambridge, MA: The MIT Press
 57. Lai, K. (2013). Audit reporting of Big 4 versus non-Big 4 auditors: the case of ex-Andersen clients. *The International Journal of Auditing*, 48(4), 495-524.
 58. Lambert, R., C. Leuz, and R. Verrecchia. 2007. Accounting information, disclosure, and the cost of capital. *Journal of Accounting Research* 45 (2): 385-420.
 59. Lembke, S., & Wilson, M. G. (1998). Putting the "team" into teamwork: alternative theoretical contributions for contemporary management practice. *Human Relations*, 51(7), 927-944.
 60. Mael, F. A., & Ashforth, B. E. (1992). Alumni and their alma mater: a partial test of the reformulated model of organizational identification. *Journal of Organizational Behavior*, 13(2), 103-123.
 61. Markus, H., & Wurf, E. (1987). The dynamic self-concept: a social psychological perspective. *Annual Review of Psychology*, 38, 299-337.
 62. Mayhew, B. W., Schatzberg, J. W., & Sevcik, G. R. (2001). The effect of accounting uncertainty and auditor reputation on auditor objectivity. *Auditing: A Journal of Practice & Theory*, 20(2); 49-70.
 63. McCrae, N., Askey-Jones, S. & Laker, C. (2014), "Merely a Stepping Stone? Professional Identity and Career Prospects Following Postgraduate Mental Health Nurse Training", *Journal of Psychiatric and Mental Health Nursing*, 21(9), PP. 767-273.
 64. McNair, C.J. (1991). Proper compromises: the management control dilemma in public accounting and its impact on auditor behavior. *Accounting, Organizations, and Society*, 16 (7), 635-653.
 65. Ohman, P., Hackner, E., & Sorbom, D. (2012). Client satisfaction and usefulness to external stakeholders from an audit client perspective. *Managerial Auditing Journal*, 27(5), 477-499.
 66. O'Keefe, T., & Westort, P. (1992). Conformance to GAAS reporting standards in municipal audits and the economics of auditing: the effect of audit firm size, CPA examination performance and competition. *Research in Accounting Regulation*, 6(1), 39-77.
 67. Otley, D. T., & Pierce, B. J. (1996a). Audit time budget pressure: consequences and antecedents. *Accounting, Auditing & Accountability Journal*, 9(1); 31-58.
 68. Otley, D. T., & Pierce, B. J. (1996b). The operation of control systems in large audit firms. *Auditing: A Journal of Practice & Theory*, 15(2); 65-84.
 69. Petriglieri, G. and Petriglieri, J.L. (2010), "Identity workspaces: the case of business schools", *Academy of Management Learning & Education*, Vol. 9 No. 1, pp. 44-60.
 70. Pierce, B., & Sweeney, B. (2004). Cost-quality conflict in audit firms: an empirical investigation. *European Accounting Review*, 13(1); 415-441.
 71. Salterio, S. (2012). Fifteen years in the trenches: auditor-client negotiations exposed and explored. *Accounting and Finance*, 52 (1), 233-286.
 72. Shafer, W. E., & Wang, Z. (2010). Effects of ethical context on conflict and commitment

- among Chinese accountants. *Managerial Auditing Journal*, 25(4), 377-400.
73. Shafer, W. E., Park, L. J., & Liao, W. M. (2002). Professionalism, organizational-professional conflict and work outcomes: a study of certified management accountants. *Accounting, Auditing & Accountability Journal*, 15(1), 46-68.
 74. Smith, K. J.; & Emerson, D.J. (2017a), "An Analysis of the Relation between Resilience and Reduced Audit Quality within the Role Stress Paradigm", *Advances in Accounting*, 37, PP. 1-14.
 75. Smith, K.J.; & Emerson, D.J. (2017b), "An Analysis of the Relation between Resilience and Reduced Audit Quality within the Role Stress Paradigm", *Advances in Accounting*, 37, PP. 1-14.
 76. Stefaniak, C. M., Houston, R. W., & Cornell, R. M. (2012). The effects of employer and client identification on internal and external auditors' evaluations of internal control deficiencies. *Auditing: A Journal of Practice & Theory*, 31(1), 39-56.
 77. Stice, D., Stice, H. and White, R. (2022). The effect of individual auditor quality on audit outcomes: opening the black box of audit quality, *Managerial Auditing Journal* <https://doi.org/10.1108/MAJ-07-2021-3235>.
 78. Svanberg, J., & Ohman, P. (2013). Auditors' time pressure: does ethical culture support audit quality? *Managerial Auditing Journal*, 28(7), 572-591.
 79. Svanberg, J., Öhman, P. & Neidermeyer, P. E. (2019), "Auditor Objectivity as a Function of Auditor Negotiation Self-Efficacy Beliefs", *Advances in Accounting*, 44, 121-131.
 80. Svanberg, J., Ohman, P. (2015). Auditors' identification with their clients: Effects on audit quality, *The British Accounting Review* 47; 395-408.
 81. Tagesson, T. and Öhman, P. (2015), "To be or not to be auditors' ability to signal going concern problems", *Journal of Accounting & Organizational Change*, Vol. 11 No. 2; 175-192.
 82. Tajfel, H., & Turner, J. C. (1985). The social identity theory of intergroup behavior. In S. Worchsel, & W. G. Austin (Eds.), *Psychology of intergroup relations*; 7-24. Chicago, IL: Nelson-Hall.
 83. Turner, J. C., Hogg, M. A., Oakes, P. J., Reicher, S. D., & Wetherell, M. S. (1987). *Rediscovering the social group: A self categorization theory*. Oxford: Blackwell.
 84. Van Nieuw Amerongen, N., Coskun, E., van Buuren, J. and Duits, H.B. (2022). The coherence of the auditor-client relationship quality and auditor tenure with client's perceptions on added-value in SME audits: a sociological perspective, *Managerial Auditing Journal*, 37(3): 358-379. <https://doi.org/10.1108/MAJ-02-2021-3039>.
 85. Wang, P., Yuan, L., & Wu, J. (2017). The joint effects of social identity and institutional pressures on audit quality: The case of the Chinese Audit Industry. *International Business Review*, 26(4), 666-682.
 86. Wan-Huggins, V. N., Riordan, C. M., & Griffeth, R. W. (1998). The development and longitudinal test of a model of organizational identification. *Journal of Applied Social Psychology*, 28(8), 724-749.
 87. Watson, T.J. (2008), "Managing identity: identity work, personal predicaments and structural circumstances", *Organization*, Vol. 15 No. 1, pp. 121-143.
 88. Willett, C., & Page, M. (1996). A survey of time budget pressure and irregular auditing practices among newly qualified UK chartered accountants. *British Accounting Review*, 28(2); 101-120.
 89. Zhou, J., & Elder, R. (2008). Audit quality and earnings management by seasoned equity offering firms. *Asia-Pacific Journal of Accounting and Economics*, 11(2), 95-120.